

教科書のダウンロードありがとうございます！  
ここから一緒に子供と遊んで暮らす世界を  
目指していきましょう(≧▽≦)♪

全部  
実話



# 転職断って子供と遊んで 暮らすための教科書

30歳、3人の子持ち、数千万の住宅ローン、手取り20万、小遣いゼロ...  
将来に絶望したサラリーマンパパが藁にもすがる思いで家を飛び出し  
なりふり構わず駆け上った先に待っていたのは曜日も時間も気にせず

## 子供と遊んで暮らす人生 だった

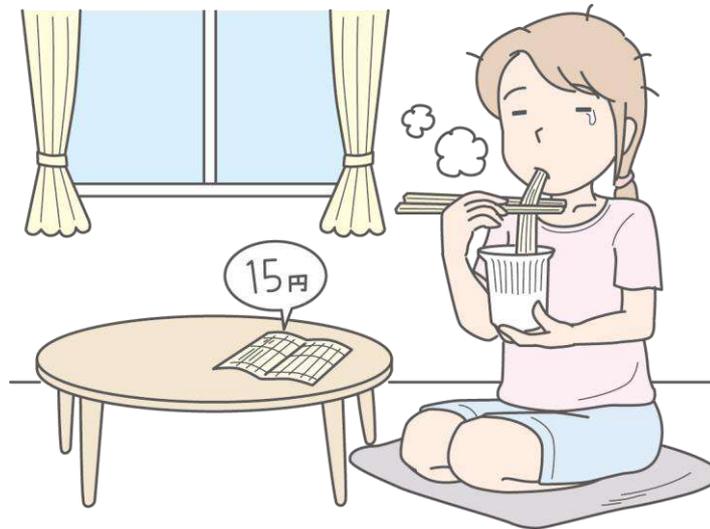
勝手に社会人不適合者だと思い込んだパパが  
知識も人脈もお金も時間もない状態から在宅副業で  
理想の暮らしを手に入れた道のりを一挙公開！

# あなたはこんな経験ありませんか？



☑上司からガミガミ、**パワハラ**ともとれる発言をされ、今の職場で働くことに限界を感じている。だけど家族もいるし、すぐに**転職**できるわけでもなく、どうしていいか分からない。

☑上司の知らないところで先輩社員から**嫌味**を言われたり、**明らかに無茶な仕事**を振られたりして精神的に追い込まれ、夜も寝れなくなる。

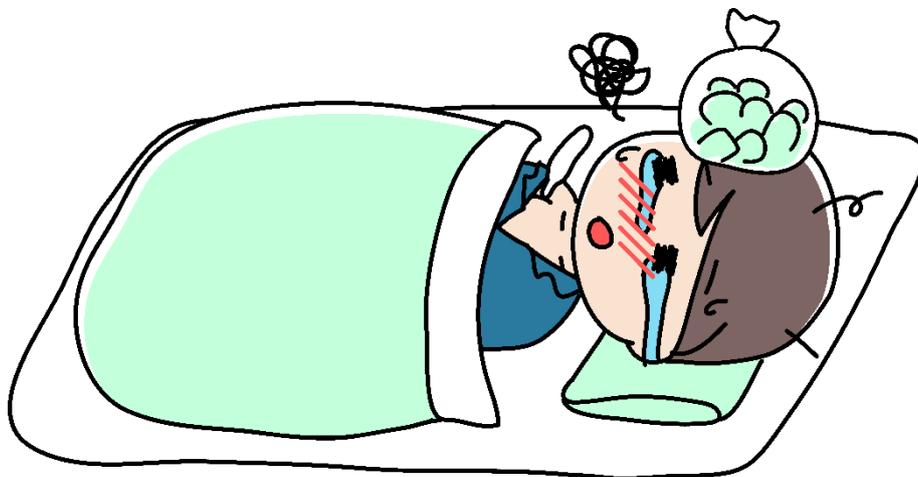


☑**中途入社**だから給料のベースが低くて、しかも出世も新卒に比べて劣ってしまうので**今の会社**にいても**待遇に期待できない**。

☑一生懸命定年まで働いても**老後資金 2,000 万**なんて夢のまた夢。結局、**どれだけ出るのか分からない年金**に頼ったり、**定年を迎えてもアルバイト**をして家計を支えなくてはならないのでは？と不安がある。



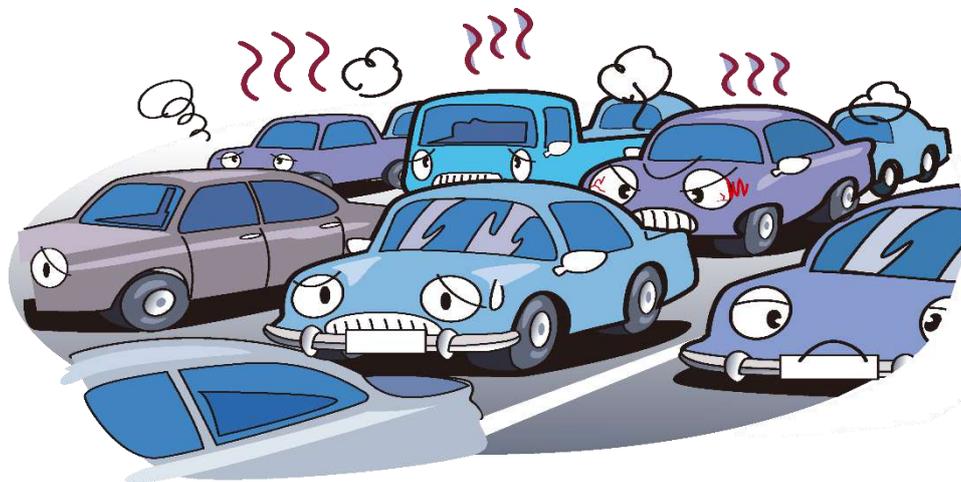
- ☑ 毎日、決まった時間に、決まった電車で、人ごみに揺られながら通勤しなければならず、冬になるとインフルエンザをうつされたりもする。
- ☑ 往復 2 時間以上も通勤にかけて、貴重な人生の時間を無駄にしている気がしてならない。



- ☑ 風邪をひいてもインフルエンザになっても仕事が忙しくて休むことが難しく、有給休暇を出すにも周りや上司の目線が気になる。
- ☑ 仕事を休めても翌日は大量のメールや前日の仕事がそのまま残っているため結局、無理して仕事に行くと体調が余計に悪化してしまう。



- ☑管理職になれば自分だけではなく、部下の仕事を見たり、上層部への報告書を作ったりと**仕事に追われる一方で収入は大して変わらない。**
- ☑副業で稼ぎたいけど本業が忙しすぎてアルバイトする時間もないし、そもそも**本業が終わった後、外に仕事に行くのは無理。**



- ☑長期休暇はどこに行っても**渋滞**や**混雑**で気持ちをリフレッシュするどころか**余計に疲れる**し、出先から帰ったらすぐに仕事で気持ちが病む。
- ☑明日から連休だーと思っても、完全に仕事のことが頭から離れず、気が付かないうちに**あと〇日で仕事だとカウントダウンしてしまう。**



- ☑収入アップや将来のために副業で稼ぎたいと思ってるけど、具体的に何をしたらいいのかわからず時間だけが過ぎている。
- ☑できれば自分が働かずに本業の収入を超える収入を得たいけど、そんなことを周りに言ったら馬鹿にされるので声に出せない。

とまあ、いろいろ書きましたが、これはぜーんぶ僕がサラリーマン時代に抱えていた疑問というか、**個人的な不満や欲求**です。

まあ、ぶっちゃけていえば**わがままなだけ**なんですけどね(笑)

毎日、同じ時間に起きて、

毎日、同じ時間に食事して、

毎日、同じ時間に家を出て、

毎日、同じ時間の電車やバスに乗って、

毎日、同じ時間に会社に出社して、

毎日、同じ時間に仕事が始まって、

毎日、同じ時間にお昼ご飯を食べて、

毎日、同じ時間に午後の仕事が始まって、

毎日、同じ時間に帰る時間になって、

朝と同じ通勤経路をたどって家に帰って、

疲れた体をもうひと踏ん張りさせて風呂に入って、

食事をしてちょっとスマホを見たら 22 時を過ぎて、

また明日も早いからと言ってそそくさと布団に入って寝る。

働く時間も、休める日にちも、全部会社に管理される日々・・・

そしてそれは髪の毛が真っ白になって体力的にも衰える

70 歳近くまで続いていく現実・・・

社会人になったばかりの頃は、

みんな家族のため、子供のため、お金のために  
自分のやりたいことを我慢して働いてるんだから仕方ない

自分の親もそうやって育ててくれたわけだし、  
パパが遊んで暮らすなんていけないこともんなあ



さんパパ

といったことを自分に言い聞かせてサラリーマンとして少しでも  
いい給料をもらえるよう頑張ってきたのですが・・・

ちょうど5年くらいサラリーマンを続けて、  
3人目の子供が産まれたあたりで、、、



って感情が爆発しました(笑)

だってリアルに

- 30 歳で3人の子持ち
- 毎月のお小遣いはゼロ
- 63 歳まで支払う借金がある
- 1 日10 時間仕事に時間を使う
- 友人と飲みに行くこともできない
- 休日も子供や家族との時間で終わる
- 1 日の自由時間はほぼナシ(1 時間以下)
- 手取りはやっと月 20 万を超えるくらい
- 毎月の生活費は赤字続き、ボーナスで穴埋め

という状態だったんですよ？

いくら家庭想いのパパさんだったとしても、  
さすがにつらいんじゃないのかなって思うんですよね。



ツッコミ  
悪魔

そういった人生を選んだのはお前だろ！

と言われたら何も言い返せないのですが、僕はこういった暮らしがあと30年以上続くことに絶望し、何とか仕事をやめて暮らしていく手段はないものかと世間の常識に逆らった道へと足を向け始めたのです。

# 転勤断って子供と遊んで暮らすための教科書

## 【目次】(クリックで飛べます)

- [子供を幼稚園に送っていくのが1日の始まり  
どうやって転勤を断って子供と遊んで暮らすのか？](#)
- [最初の1年は売り上げ『ゼロ』ひたすらブログを更新しまくった  
ネットビジネス1~2年目の前半](#)
- [まともに稼げないのにコンサル生募集!?GoogleAdSenseをキッパリ  
あきらめ不労所得の世界へと足を踏み入れたネットビジネス2年目](#)
- [仕組みを作って放置したら5万円の利益が！ステップメール戦略で  
一気に月収30万まで駆け上がった今だから語れる秘密の話  
ネットビジネス3年目](#)
- [在宅副業から在宅起業へ！人生をかけて起業家育成スクールに参加  
作った仕組みを完全放置で1年間の武者修行！  
ネットビジネス3年目~4年目の前半](#)
- [あんた転勤ね!!!人生初の教材を完成させ、さあこれから！  
というところで起こったまさかの転勤告知見切り発車で脱サラを  
決断した理由とは？ネットビジネス4年目](#)
- [さんパパの不労所得戦略の全容公開！ここまでぶっちゃけていいのか  
分からないのでヤバいと思ったらカットします\(^\);](#)
- [【最後に】不労所得の仕組みを作り在宅起業を実現することで得られる  
最大のメリットとは？](#)

# 子供を幼稚園に送っていくのが1日の始まり どうやって転勤を断って子供と遊んで暮らすのか？



家族を支えるパパが子供と遊んで暮らすためには何が必要でしょうか？

先に答えを言ってしまうと**お金**と**時間**ですね。

僕がサラリーマンを続けていた理由は会社からもらっている給料で家族5人が生活をしていたので、その収入がなくなってしまう時点で遊んで暮らすどころではなくなってしまいます。

そしていくらお金を稼いだところで、朝から晩まで仕事をしまくったり、休日も会社に行くような状態では、子供と遊ぶことはできません。

つまり、子供と遊んで暮らすためには

**お金と時間の2つを同時に  
手に入れることができれば OK**

ということです。

じゃあ、それを具体的にどうやっていくのかってことですが、  
あなたはお金の入手方法が2種類あることを知っていますか？

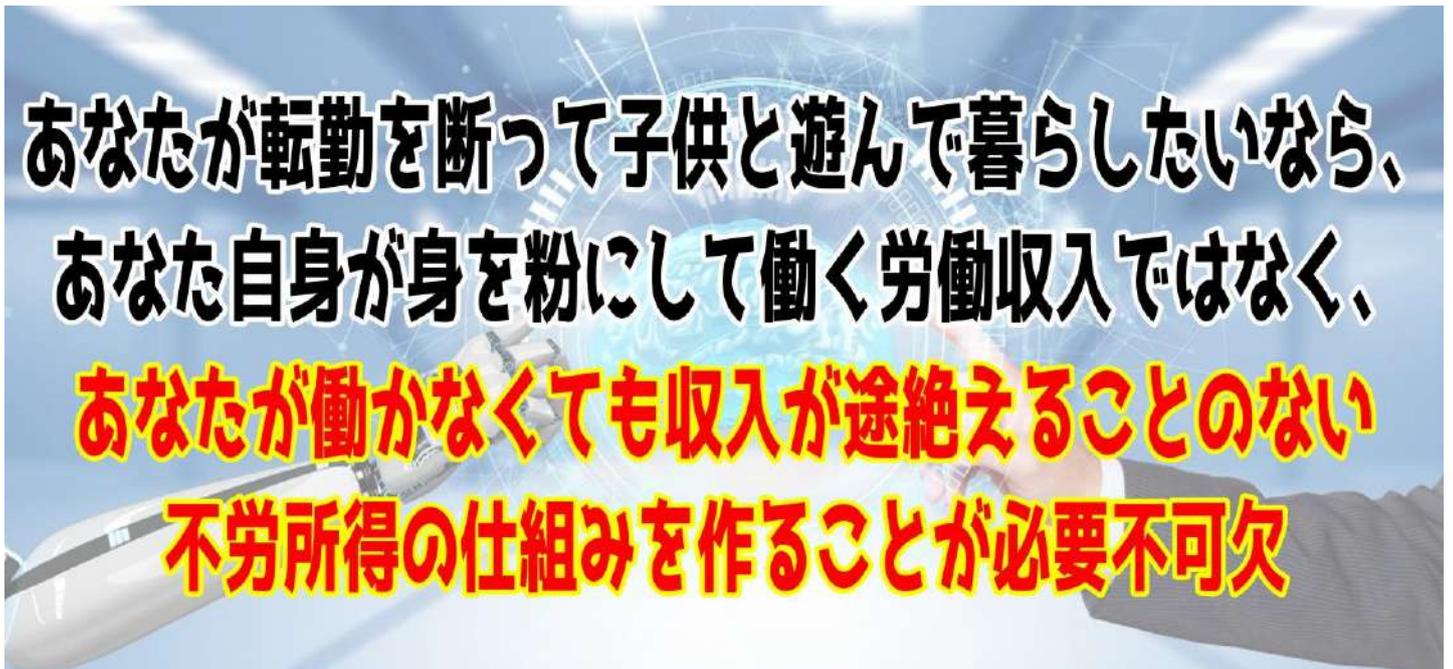
1 つ目は会社などで働いて得られる**労働所得**であり、  
2 つ目は事業や投資など働かずに得られる**不労所得**です。

労働所得はサラリーマンだったり、アルバイトだったり、先生であったり、  
国会議員だったり、世の中の99%以上の人は労働を基本としてお金を稼いでいます。

おそらくあなたも自分の時間を切り売りする労働所得を  
手にしたことが1度くらいはあると思います。

それと対照的なもう一つのお金を稼ぐ手段が不労所得と呼ばれるもので、不動産投資だったり、FXだったり、アパート経営やネットビジネスなど 自分が働かずに得られる収入です。

そして ここが子供と遊んで暮らすための最初のポイントですが、



です。

僕はサラリーマン時代、会社に束縛され続ける人生から逃れるために仕事と子育ての合間をぬって不労所得の仕組みを作ってきました。

だからいざ、



部長

あんた、来月から単身赴任支店に転職ね

と会社から言われても収入がゼロになることはなく、毎朝、子供を自転車のうしろに乗せて青空の下を笑いながら走っていけるわけです。

ですので、あなたがまずやるべきことは、あなたの時間を切り売りしない  
**不労所得の仕組みを所有すること**だということを覚えておきましょう。

この不労所得が生活費を上回ることができればあなたは晴れて、子供と遊んで暮らす世界を実現できるということです。



じゃあそれをどうやって実現していくのか？ということですが、  
僕が実践したのはパソコンとインターネットを使って自分の代わりに働いてくれる仕組みを作っていくことでした。

なぜ、インターネットビジネスを選んだのかというと、

- ① お金がかからない
- ② 仕事と子育ての合間にできる
- ③ コツコツやっていたら結果がでる
- ④ サラリーマンより稼いでいる人がいた
- ⑤ 子供と遊んで暮らせる世界が実現できる

といったことが調べていくうちに分かったからです。

実は僕、自分で話すもの恥ずかしいくらいパソコンが苦手で、大学の頃、Googleを『グーグレ』と呼んで友人に爆笑されるくらいネットに興味がなかったし、自分には必要のないものだと思ってました。

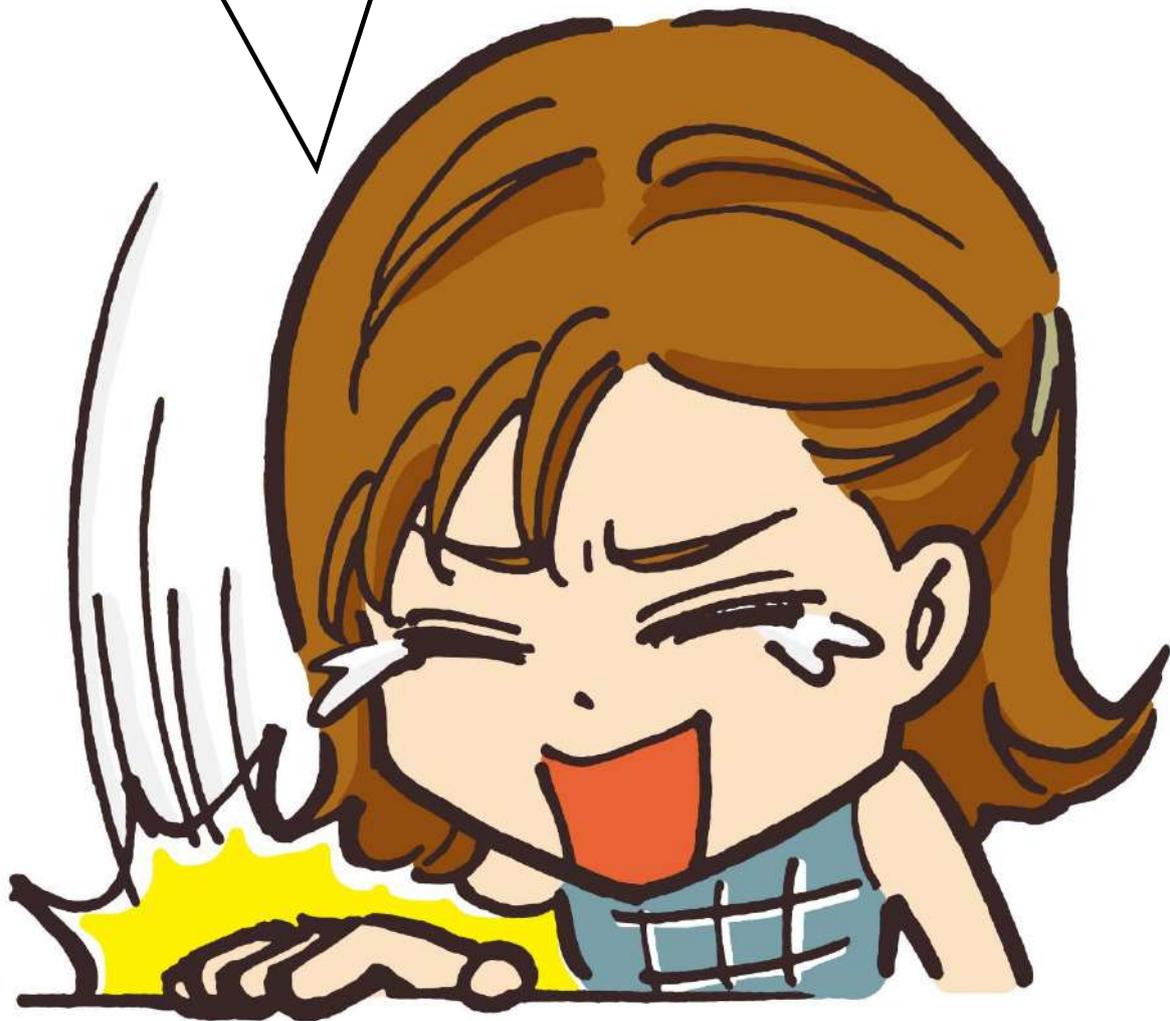
大学の宿題をやるために5万円くらいのノートパソコン買ったら急に重くなって画面いっぱい『Danger』みたいな表記が出て、店に持っていったらウイルスにやられて修理不可って言われたり。

周りの友人や同僚がどんどんスマホに変えていく中、僕は最後までガラケーにこだわっていたし、インターネットを通じて買い物をする=絶対に騙されるって本気で思っていました。

何、『グーグレ』って

今時、小学生でも Google くらい  
知ってるでしょ！

それ、マジヤバいし、  
超ウケるんだけど



だから初めてインターネットビジネスのことを知った時、ハッキリ言っとうさん臭いと思ったし、事実、最初は興味をまったく持たなかったんです。

でも、株や不動産を買うようなお金はないし、かといって掛け持ちでアルバイトをしたらますます自分の時間は無くなるし、体だけでなく精神的にも潰れてしまうと思いました。

そんな時、いつも見ていたブログを書いている管理人の人が



家にいながらブログを書いたら月50万くらいの  
広告収入が安定いして得られるようになったので、  
今はそれで暮らしてます

みたいなことを記事にしていたんです。

それでだんだん興味を持って行って、

これならお金も使わないし、家にいながらできるし、  
上手くいけば脱サラできるんじゃないの？

今は知識もないけど、  
とりあえずやってみればいけるっしょ

月100万稼ぎたいし！

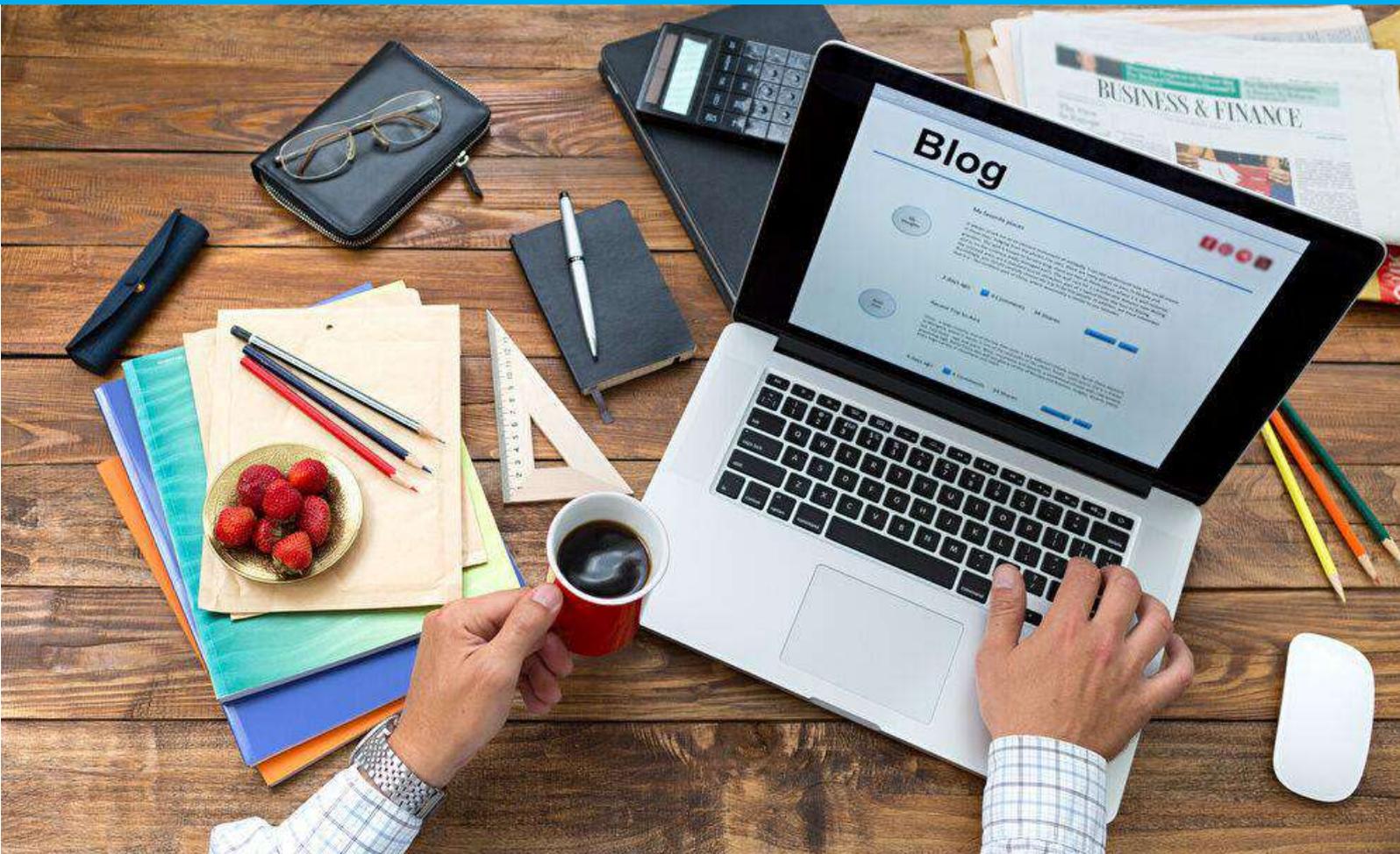


といった感じでこの世界に飛び込んでいきました。

僕がネットビジネスを始めたのは2013年の5月でその後、約4年間、副業として実践し続け、最終的に副業の月収が70万円を超え、転勤をきっかけに脱サラして起業家の道を歩むことになりました。

それでは一体、僕がどうやってネットビジネスで結果を残し、子供と遊んで暮らせる人生を手に入れたのかお話ししていきますね。

# 最初の1年は売り上げ『ゼロ』 ひたすらブログを更新しまくった ネットビジネス1~2年目の前半



まず、僕が最初に実践したのはブログを作って [Google AdSense](#) という広告を貼り、ブログにやってきてくれた読者の方がその広告をクリックしてくれることによって収益が発生する **アフィリエイト** というものをやりました。

アフィリエイトは **紹介** という意味で企業や個人が販売している商品を紹介して商品の売れた数や広告がクリックされた数に応じて報酬が支払われるシステムです。

例えば 3000 円のダイエット商品があるとして、その商品をあなたが紹介して 1 つ売れると 数百円～1000 円程の報酬がもらえたりします。

### 【※アフィリエイトのイメージ図】

① 3000 円の商品を紹介

あなた

② 紹介した商品を購入

友人やお客さん

④ 数百円～1000 円程の  
紹介報酬がもらえる

ダイエット商品を持つ会社(販売者)

③ 3000 円の売り上げが発生

これは販売者が商品の販売をあなたにお願いした結果、商品が売れたことになるので、紹介料として売り上げの一部を支払ってもらえるわけです。

この時、商品を販売するあなたのことを **アフィリエイター** と呼んだりします。

この仕組みの良いところは 商品販売者は商品開発に時間を使い、アフィリエイターは販売に専念する というお互いの特徴を生かしてビジネスができるので お互い様の関係で成り立っている んです。

あなたがこれからインターネットビジネスで在宅副業を始め、在宅起業への階段を上っていくのであれば、まずはこの アフィリエイトから実践するのがおすすめです。

なぜならあなたは商品を作ったり、在庫を仕入れたりしなくても  
いろんなジャンルの商品を無料で紹介し、報酬をもらうことが  
できるからです。

ゼロから商品を作るのってすごく大変ですし、それが売れるとも  
限らないし、そもそも一般の人が売れる商品なんて作れないですよ？

ですので、すでに他の人が作った実績のある商品を選んで販売すれば、  
効率よく収益につなげていけるというわけです。

尚、アフィリエイトを始めるには ASP(アフィリエイト・サービス・  
プロバイダ) と呼ばれる仕組みを利用します。

ASP の仕組みを簡単に説明すると、アフィリエイトをする商品を探しているアフィリエイトターと商品を紹介してくれる商品開発者を  
仲介してくれる業者のことです。

文字よりも図の方が分かりやすいのでこちらをご覧ください。



アフィリエイトを始めたい場合はまず、ASP と呼ばれる仲介業者を探します。

代表的なものは[楽天アフィリエイト](#)や [Amazon アフィリエイト](#)が有名かなと思います。

例えば楽天アフィリエイトを始めたいなら楽天という ASP に登録することで、自分専用の紹介 URL を発行できます。

発行した URL を紹介したい場所(ブログやメルマガや Twitter など)にポチっと貼り付ければ終了です。

あとは誰かがその URL をクリックして商品を購入してくれれば、決められた金額の報酬を受け取ることができるわけです。

ASP にはアフィリエイトできる商品がものすごく登録されていて、日用品から生活必需品、サプリメントなどの健康グッズ、化粧品、食べ物、家具、資格資料、情報商材・・・などなど。

アフィリエイトできない商品を探す方が難しかったりするくらい  
いろんなものを紹介できます。(分かりやすく言うと楽天やアマゾンに  
存在しているすべての商品を紹介することができます)

が・・・

とはいえ、ブログも作ったことのないパパリーマンがいきなり商品を紹介しろと言われてもどうやっていいのかわかりませんでした(^);

なので、僕が最初にやったのは先ほどお話しした [Google AdSense](#) (グーグルアドセンス) という 商品を紹介しないアフィリエイト でした。

Google AdSense の良いところは ASP に登録をして、専用の URL を発行し、それをブログに貼り付けると、やってきた読者さんに適した広告が自動的に表示され、その広告をクリックした瞬間、ブログの管理人であるあなたに報酬が発生します。

#### ※Google AdSense のイメージ図



広告と呼ばれる部分に専用の URL を載せると、ブログにやってきた人に関連する広告が自動で表示され、読者さんが広告をクリックするとブログの管理者に報酬が発生します。

ブログによっては広告の上に『スポンサーリンク』や『Sponsored Link』と書かれていたりもしますね。

Youtube を見たことがある人は、目的の動画を見る前に数秒間、広告が表示されたりすると思いますが、あれと同じイメージです。

Google AdSense は楽天アフィリエイトなどとは違い、商品の紹介や販売をする必要がないので、ひたすらブログを更新して読者さんを増やしていけば、自然と広告の表示回数が増え、クリック率も上がり、収益は伸びていきます。

#### ※実際に発生した報酬のイメージ図

2014/10/31	
2014/11/01 - 2014/11/30	7,929
2014/12/01 - 2014/12/31	10,360
2015/01/01 - 2015/01/31	7,157
2015/02/01 - 2015/02/28	9,781
2015/03/01 - 2015/03/31	10,698
2015/04/01 - 2015/04/30	11,852
2015/05/01 - 2015/05/31	19,274
2015/06/01 - 2015/06/30	14,385
2015/07/01 - 2015/07/31	13,516
2015/08/01 - 2015/08/31	14,329
2015/09/01 - 2015/09/30	15,062

僕は Google AdSense を 1 年くらい続けていたのですが、  
サラリーマンのお小遣い程度の収入から伸びなくなってしまいました。

というのも、この頃はネットビジネスで収益を伸ばすための知識が  
ほぼなく、



ブロガー

ブログで収益を伸ばしたいなら  
毎日ブログを更新した方がいいですね。

アクセスが伸びれば収入はどんどん増えていきますし、  
ブログにパワーもつくのでより安定した利益になります。

と聞いた、僕にネットビジネスを教えてくれる人の言った言葉だけを  
ひたすら信じてブログの更新を続けていました。

(結果的に **2年間で700記事以上書いた**と思います)

でも、サラリーマンとして働きながら、帰宅して子供の世話をしつつ、  
家族が寝静まってからのわずかな作業時間では、書き上げられる  
記事の質にも限界が来てしまいます。

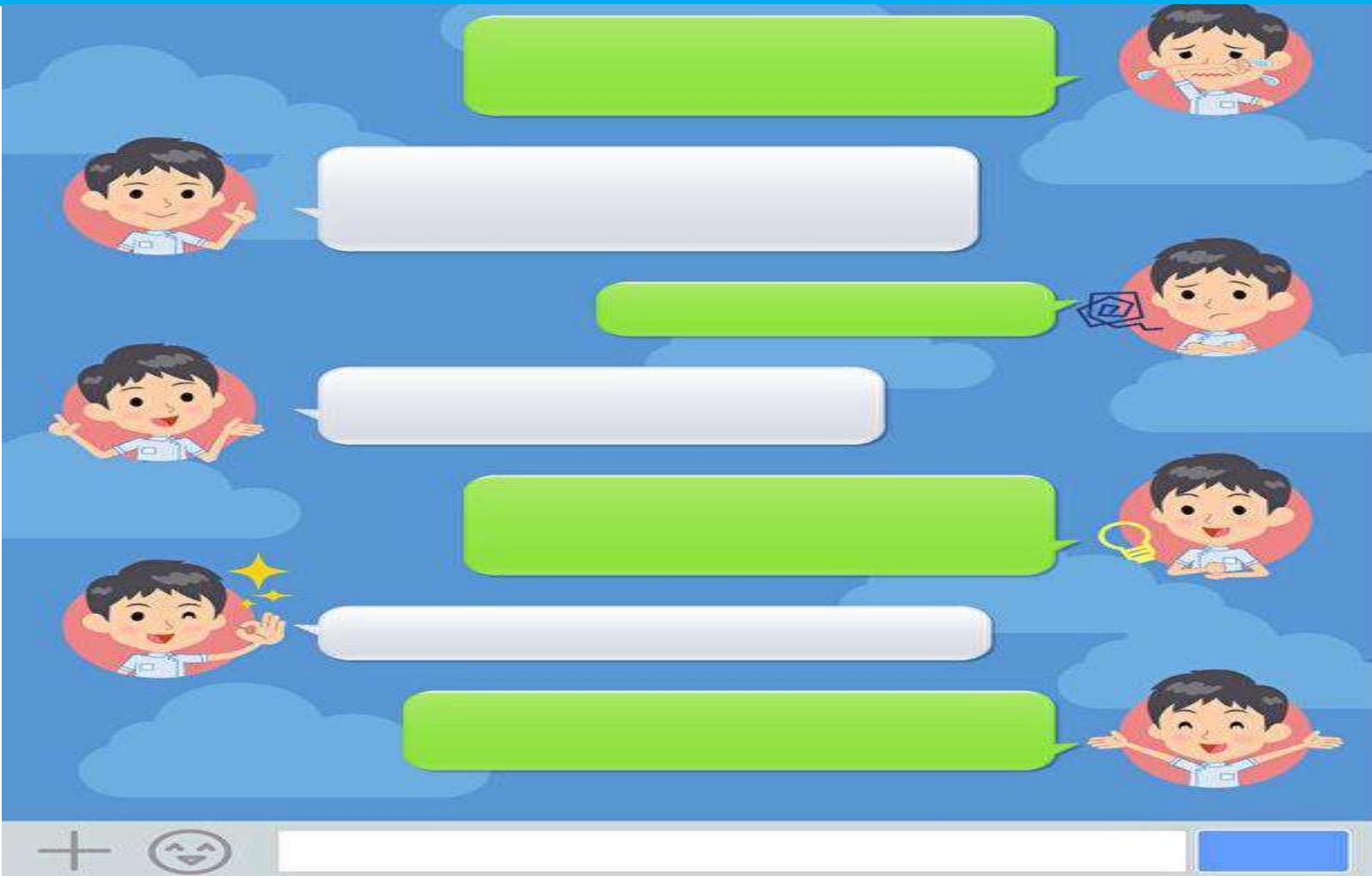
その結果、ブログのアクセスはある一定の水準からピタッと止まり、  
それと同時に Google AdSense による収益もストップしてしまった  
のです。

# まともに稼げないのにコンサル生募集!?

## Google AdSense をキッパリあきらめ

### 不労所得の世界へと足を踏み入れた

#### ネットビジネス2年目



ここで僕に残された選択肢は2つありました。

1つ目は別のブログを作ってさらに記事を量産し、収入を伸ばす方法

2つ目は Google AdSense 以外の収入源を作り上げること

最初は別のブログを作って記事の量産をやろうと思ったのですが、1つのブログを毎日更新するのですら精いっぱいな状況で違うブログを作れるような余裕はありませんでした。

そもそも仕事をやめて子供と遊んで暮らしたいと思ってビジネスを始めたのに、毎日、毎日パソコンに向かってカタカタ作業してることに、

これじゃあ会社に行って仕事してるのと  
全然、変わらないじゃん...



といった想いが強くなっていきました。

幸いなことにネットビジネスは実践費用がほとんどかからないので最初に投資したパソコン費用や購入した情報商材などの投資は回収済でいくらか別の教材に回すお金もありました。(Google AdSenseは無料で始められるので月1万の収益でもプラスになります)

そこで僕は思い切って次のステップに行くことにしたのです。

具体的には当時、登録していた方のメールマガジンから【運命を変えた動画】といったタイトルで1通のメールが送られてきました。

それまでメールを開く間もないくらいブログの更新に追われていた僕ですが、次の世界に進むための情報を集めていたころだったのでタイミング的にもドンピシャです。

そこで起業を目指すサラリーマンや初心者に向けた経営者セミナーがあるという情報をキャッチしました(有料のセミナーです)

実はこの時、僕は起業にはほとんど興味がなくて

え？お金出してセミナー聞くの？

起業とか自分には無理だろうし、  
めんどくさいからいいやー



さんパパ

と思って1度はスルーしたのですが、



講師

価値がないと思った人から  
お金はいただきたくありませんので、  
もし、セミナーを見ていただいた結果、  
つまらないと思ったら全額返金します

といった返金保証が付いていたので、

うーん、まあ、それだったらリスクもないし  
見るだけみてもいいかな



さんパパ

と思って購入し、生まれて初めて経営というものについて勉強しました。

僕は高校時代に友人から



友人

文系に行っても就職がないから  
理系に進んだ方がいいよ

と言われずっと**※理系の道**を歩んできたので、経営についてはまったく未知でしたし、理系の自分には不要な知識だとすら思っていました。

※別に頭がいいから理系に行ったわけではなく、周りの友人がみんな理系に行ったので、それに流されただけです(笑)

先行する科目も『物理』『化学』『生物』から1つ選ぶんですけど、

物理は完全に意味不明だし、  
生物も解剖とか気持ち悪いから嫌

余ってるのって化学？

『すいへーりーべぼくのふね』くらいしか知らないけど、  
まあ、お前がそこに行くなら一緒に行くよ



さんパパ

って感じで決めたので、そもそも理系だろうが文系だろうが関係なく、**勉強がまったくもって好きではなかったんです。**

でも、実際に自分でブログを作って、読者さんと呼んで、広告を貼って、わずかながらでも収益が出る仕組みを作ったことで、



さんパパ

どうやったら利益を増やせるんだろう？

ということに興味を抱くようになり、その利益を増やす過程が  
**経営**だということを生まれて初めて知りました(32歳の時です)

このセミナーでは世間で言われる、仕事をやめて、借金をして、お店を  
もって、何十年も汗水たらして働きながら返済していく、といった  
リスクの高い起業法ではなく、自宅にしながらノーリスクで起業する  
方法という僕が求めていた内容がそのまま語られていました。

簡単にセミナーの内容を抜粋すると・・・

✓1日3時間の経営で1年以内に1億円事業を作る時短起業法

- 1日3時間未満の労働で1年で1億円企業のオーナーになる方法
- 初心者でも何から始めたらいいのか基礎から教えてくれる

✓最短最速リスクゼロを実現する次世代の起業テクニック

- ネット初心者でも分かるステップメール、セールスページの仕組み
- インターネットビジネスで使われている次世代のテクニックとは？
- ネットビジネスの成功のポイント(お金を稼ぐ具体プラン)を教えてくれる

✓これが何でもない事業を1億円に育てる具体プランだ！

- (自分が働かずに稼ぐ)仕組みづくりに最も重要なこととは？
- これを知っていればで移行できる経営のポイントとは？
- あなたが明日から会社を経営する方法を教えてくれる

✓資金ゼロ・人脈ゼロ・副業から始めてリスクゼロで1億円社長になる方法

- 何もないところから起業を作るポイントを教えてくれる
- 起業はリスクゼロ、その理由を説明します。

全部、書き出すとすごく長くなるのでポイントになりそうな部分だけを抜粋して書きましたけど、これが実現できればお金と時間を手に入れて子供と遊んで暮らせる人生が手に入りそうじゃないですか？

さすがにサラリーマンで作業できる時間も1日3時間は取れないので1年以内に1億円を稼ぐのは無理かなと思いましたが、

とりあえず経営について学んでみて、  
彼の言ってる1億円を生み出す仕組みの  
1/10規模のビジネスを展開することができれば  
自分が働かずに年収1,000万くらい稼げるんじゃないの？



みたいに思ったんですよね(←結果からいうと 3年後に実現します)

このセミナーは動画で配信され、全部視聴すると14時間近くもあって見るのも結構大変なのですが僕はこれを 10回以上リピートして視聴し、さらに通勤時や寝る前など、イヤホンで20回以上聞いていました。



その結果、それまでネットビジネスで稼ぐ=Google AdSense をブログに貼り、毎日更新しまくってアクセスを伸ばして稼ぐ!!!みたいな常識が吹っ飛び、逆に、



自分が働かずに月100万円が入ってくる  
仕組みを作らなきゃだめだ！！

ということが明確な目標として頭の中に叩き込まれました。

ゴールが見えた僕は

じゃあ、具体的にステップメールとかセールスページとか  
どういったものを用意すればいいんだろう？

ん？

そもそも、先に販売する商品を用意しなきゃかダメかな？



ってことはまず、紹介する商品を決めて、  
ステップメールを作って、メルマガに登録してもら  
うページを作って・・・

といった感じで**ゴールにたどり着くために足りないものを補う行動**を取っていくようになりました。

例えばこの時はまだ、※ステップメールや※セールスページという言葉を経営者セミナーで初めて聞いたので、どういった仕組みで動き、運用されているのかといったノウハウなどは知りませんでした。

### ※**ステップメールとは？**

ステップメールとはメールマガジンを利用した仕組みのことで、あらかじめ作っておいたメールを作成者の好きな順番で、好きな時間に送ることができる機能のことです。これを使うとメルマガに登録する→自動返信メールが届く、といったことが可能になるので、作成者がメルマガの登録と同時に手動でメールを送る必要がなくなったりするので自動化することができます。

### ※**セールページとは？**

セールページとは商品を販売するページのことです。ステップメールで『こんな商品がありますよ』といった感じで URL を送信し、それをクリックするとその商品について解説しているページにたどり着きます。セールページを読み、『欲しい』と思った人は商品を購入し、いらなと思った人は離脱します。ステップメールと組み合わせることで自動で商品を紹介し、販売も可能になります。

ブログの時もそうでしたが、何事も自分で手を動かして作って見ないことにはイメージもわからないので、さらに[アフィリエイトで数億円を稼いでいる方の教材を購入](#)しました。

そこでは当時、最先端だった[メールマガジンを使ったアフィリエイト](#)について詳しく解説していて、それまで僕が行っていた毎日ブログを更新するといった概念は一切ありませんでした。

むしろ、



『ブログは毎日更新するべき』  
みたいなことを言う人がいたりしますが、  
そんなことをしていたらあなたの時間は  
それだけで失われてしまいます。

時間が無くなるということは  
新しいサービスを提供できないということです。

それはあなたに価値があればあるほど  
世の中にとってマイナスなんですよ

とダメ出しを食らったくらいです(^\_^;

当時はまだ、自分にそんな価値があるとは思っていませんでしたが、  
そこで学んだ情報の中で **コンサルティングビジネス** というものを  
知りました。

アフィリエイトとは違い、自分が持っている能力を相手に提供すること  
によって対価をいただき、相手を理想の状態まで導くというものです。

例えばテニスが得意な人がお金をもらってテニススクールを開いたり、  
英語が得意な人が英会話教室を開いたりしますよね？

それはスクールだったりするわけですが、個人に向けてやればそれは  
個別コンサルティングビジネスになるんです。

かといって、僕は英語も話せないし、勉強もそんなにできないし、  
ネットでそんなに稼げているわけでもないし、教える時間もないし。

だから

人に何かを教えるって言われても  
何を教えたらいいんだろう。

ブログを止めても1日に取れる時間は  
1～2時間しかないし・・・

そもそも人様に何かを教えるスキルなんて  
持ってないしなあ・・・



とってすごく困っていたんです。

そしたら、



講師

コンサルティングすることをためらっていたり、  
教えるスキルがないと思ってる人がいます。

例えばネットビジネスで月1万円稼いだ人がいたとして  
その方法をまだ稼げていない人に教えたらどうでしょう？

月1万円のお小遣いが欲しいサラリーマンや  
主婦の方は世の中にたくさんいます。

だからそんなに大きな実績なんていらないので、  
自分が今までにやってきてちょっとでも  
結果が出たり、得意なことがあればそれを求める人に  
教えてあげてみてください。

みたいなことを言われたんですね。

この時に初めて

あっ、いつのまにか自分ってネット上から  
お金を生み出すスキルを身に付けていたんだ



さんぽ

ということに気が付きました。

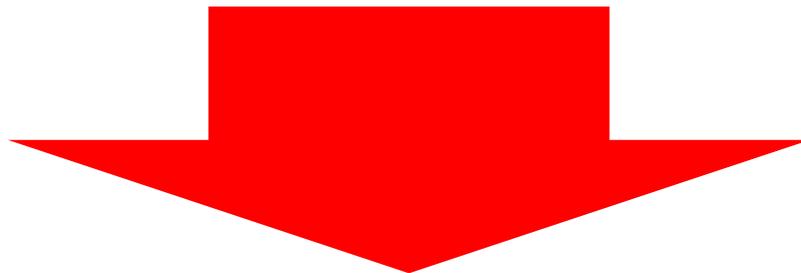
そして、



よし、じゃあネットビジネスの  
コンサルティングをやってみよう

とあっさり決めて早速、ネットビジネスのコンサルティングを  
募集するための記事をブログに書きました。

せっかくなので、どんな文章を書いたのか、当時の原文がそのまま  
残っていたので載せておきますね。



## 【限定募集】 ネットビジネスに興味のあるサラリーマンの方

へ

2015年08月09日 [脱サラ・起業]

こんばんは、さんパパです(\*^\_^\*)

**突然ですが、ネットビジネスに興味のあるサラリーマンの方、僕と個人的なやり取りをしませんか？**

目的は今後の脱サラ戦略におけるビジネスパートナー探しです。

堅苦しい表現ですが、ざっくり言えば僕が手取り足取り教えるので、一緒に頑張りませんかということです。

募集の目安としては

- ・サラリーマンであること
- ・ネットビジネスをやったことがない人
- ・ネットビジネスについて無知な人
- ・副業でブログを始めたばかりの人(収益ほぼ0円)
- ・子育て中のパパは大歓迎(笑)

さらに僕の意見に賛同してくれる人

- ①仕事より家族や子供との時間を大切にしたい人
- ②ネットビジネスで生活できるなら、仕事をやめてもいい人

僕もやり取りできる時間が限られているので、人数は数人に絞ろうと思っています。

詳細は直接やり取りする中でお伝えしますが、簡単に言えば僕の質問に応えていただくだけです。

それをもとに僕がネットビジネスについて解説していきます。

無料のプチコンサルだと思ってください。

ご協力していただいた方には、僕がこれまでに学んだノウハウを惜しみなく提供します。

副業から脱サラに興味がある方にとってはとてもお得な情報だと思います。

副業から脱サラに興味がある方にとっては  
とてもお得な情報だと思います。

ただし、お願いがあります。

どうしてもコンサルを受けたいからと言って  
**ウソについて問い合わせをするのはやめて  
ください。**

それならハッキリと、サラリーマンではないのですが  
ネットビジネス初心者ですとお伝えください。

これから先、ビジネスパートナーとして  
やっていく中で、最初から身分を偽って  
いては、いつかお互いの関係に亀裂が  
入ってしまいます。

それだけはやめてください。  
お願いします。

タイトルにも書いてありますが、人数限定ですので  
何人かからお申し込みがあった場合は、この記事は  
削除します。

そうなった時は、募集が終わってしまったと  
思っただければと思います。

申し込みはこちらの問合せフォームから、下の①～④を  
記入の上、メールをしてください。

#### [問合せフォーム](#)

タイトル：コンサル申込み  
①名前  
②肩書き(サラリーマン、自営業、くらいでいいです)  
③年齢  
④申し込もうと思った理由  
(仕事が嫌で脱サラしたいです！でもいいです(笑))

人生を変えたいといった熱意を伝えてください!(^^)!

宜しくお願いします！

もちろん無料ですからね！

このレポートを書いている約4年前に1日限定で公開した記事ですが、  
言ってることが今と変わってないですね(笑)

まあ、僕がネットビジネスを始めた根本的な理由が

あー、毎日仕事に行くの本当にめんどくさい。

毎月100万くらい稼げて、  
パパでも仕事やめて遊んで暮らせる  
副業みたいなものはないのかなぁ・・・



さんパパ

って感じなので言いたいことが変わることはあり得ないのですが(^\_^;

繰り返しますがこの案内を出した当時はまだ、僕の月の収益は  
1~2万円。

しかも連日、ブログを更新しまくってやっと稼げるといった感じです。

脱サラなんて夢のまた夢。

人に教えるどころか僕自身が、

誰か不労所得の作り方を1から教えて～



さんパパ

と願っているような状況だったんです(^;

だから当然、**お金を取ることはできませんでした。**



読者さん

え？お金を取らないって、  
それじゃあビジネスって言わないじゃん。

ボランティアでコンサルティングしたってこと？

そう思うかもしれませんが、それはその通りなんです。

というのも最初は自分もコンサルの経験がないし、分からないことも多く、質問されても答えられないことがたくさんあるわけです。

だからこの時のコンサルは

お金は無料でいいので僕にあなたの成長を  
お手伝いさせていただきませんか？



さんパパ

という感じだったんですね。

分かりやすく言うならスーパーの試食みたいなものです。



店員さん

お金はいらないのでとりあえずつまんでみて、  
美味しかったら買って下さいね。

お金はいらないのでとりあえずコンサル受けてみて  
稼げるようになったら、その実績を次の生徒さんを  
募集するために使わせて下さいね。



さんパパ

こんな目的で始めたコンサルだったのでこの時は無料で募集しました。

それでなんですが実はこの時、ブログのアクセスは1日数百人が読みに  
来てくれるくらいあったので、募集したとたん、



さんパパ

たくさんの方がコンサルを受けたいと  
言ってきたらどうしよう。

多くて5人？

いや、時間的に3人が限界かなあ。

断ったらクレームになりそうだし、早めに打ち切ろう。

みたいに思ってたんです。

だから記事の公開を夜遅くにして、少しでも人が来ないように  
コッソリと公開したんです(笑)

これから人にビジネスを教える人間がこんなにビビってるわけですから  
普通に考えてお金なんて取れないですよ(^;

もともと僕は人見知りするタイプだし、2年間ブログを書いたとはいえ、  
ネット上で知り合った見ず知らずの人と一緒に何かをすることは  
やっぱり怖かったし、大丈夫かなってずっと思っていました。

で、いざふたを開けてみればコンサルに問い合わせをくれたのは  
たった1人しかいませんでした(笑)

### ※その時にいただいた問い合わせの内容

コンサル申し込み ▶ 受信トレイ ×

✕ 印刷 共有

2015/08/09 1:12 ☆ ← ⋮

題名: コンサル申し込み

メッセージ本文:

①:

②:

③工場勤務

④こんにちは。 をメインにしており、ネットビジネスや  
せどりなどで将来脱サラしたいと思っています。

ですがネットビジネスにも興  
味があるのに中々手を出さない自分がいます。そこでさんパパさんの力を借りて  
ネットビジネスを絶対に成功したいと思っています。よろしくお願いします。

まあ、当時の僕に教えられるのはブログを作ってアドセンスを貼って、記事を書きまくることぐらいでしたので、結果的には来てくれたのが1人で助かりました。

で、実際にコンサルティングを始めていくのですが、その方法は購入した教材には書かれていなかったものでここからはすべて僕が考えなくてはなりませんでした。

かといって、行き当たりばったりで募集したコンサルだったので僕にやれることは自分が通ってきた道をそのまま示すことだけ。

ですので、まずは相手の得意なことやこれまでの生い立ちなどを Skype (スカイプ) というパソコンやスマホがあれば無料で使えるオンライン電話を利用して聞いていくことにしました。



Skype ではその人が書きやすいと思う内容を一緒に考え、  
ブログを作って広告を貼ってもらうことから始めました。

この時の僕は

まあ、自分も最初の報酬を発生させるまでに  
1年近くかかったし彼もそれくらいはかかるかなー



さんパパ

みたいに考えていました。

そして彼がブログを書いている間に僕は不労所得の仕組みを作りこみ、  
それを彼に教えればコンサルタントとしてはいい感じになるだろうと。

しかし・・・

ここで予想外なことが起きました。

それは彼が僕の想像をはるかに超えるくらいの速度で成長していったことです。

僕は仕事をしながら、パパをしながら、余った時間でブログを書く、といったのんびりとしたスタンスだったのですが、彼はまだ若く、独身でもあったので仕事が終わったらすぐにパソコンに座って僕の数倍ほどのペースで作業していたんです。

後から聞いた話ですが1日にブログを4記事とか書いていたとか(^\_^;

したらば、そのコンサル生は僕があれだけ頑張っても2万が限界だったアドセンス収益がまさかの5万超え・・・。



表向きには

おお、今月は5万円も稼げたんですか！

おめでとうございます！

この調子でガンガン伸ばしていきましょう！！



さんパパ

みたいに言ってましたが内心は



さんパパ

マジかあああ！！！！

やべえええ！！！！

俺より稼いでんじゃん！！！！

さんパパさんは今月の収支、  
いくらくらいなんですか？



コンサル生



さんパパ

みたいに聞かれたら、  
なんて答えればいいんだあああ

って感じです(笑)

ガンガン結果を出していく彼をしり目に、改めて

やっぱり自分はこうやって自分で何かを  
実践していくみたいなセンスがないんだなあ。



と結構、へこんでいました。

ただ、あとあと気が付いたのは、僕は教材を買ってから独学で実践し、  
彼は僕の経験から不要な部分を削りって実践したので、早く結果が  
出るのはある意味、当たり前だったんですね。



あ、それは結果が出ないと思うので  
やらない方がいいですよ、

みたいに僕がアドバイスしてたので。

それに気が付かず、あっさりとコンサル生に抜かれて焦った僕は

早く次のステージに行かなきゃ  
マジでメンツ丸つぶれだあ・・・



と学んでいたメールマガジンを使った不労所得戦略へとステージを  
移していったのでした。

仕組みを作って放置したら5万円の利益が！  
ステップメール戦略で一気に月収30万まで  
駆け上がった今だから語れる秘密の話  
ネットビジネス3年目



コンサル生に収支を抜かれてから、良い意味で尻に火が付いた僕は、この頃から睡眠時間を削って作業に没頭するようになりました。

それまでは子供を寝かしつけてから1時間くらい作業し、後は会社の昼休みにスマホで作業する程度でしたが、その生活を心機一転。

我が家は 9 時になったら布団に入るというルールが何年も前からあって、僕もそれに合わせて寝かしつけていたのですが、できる限り僕も子供と一緒に寝てしまうようにしました。

そして目覚ましを朝の **5 時** にセットし、会社に行く前の限られた時間で作業することにしたんです。

するとこの作戦が **大当たり!** (笑)

朝の限られた時間ということで集中力がかなり高くなって、**質の高い作業**ができるようになりました。

僕は徐々に睡眠時間を減らしていき、

- 9 時に寝る→5 時に起きる(睡眠 8 時間)
- 9 時に寝る→4 時半に起きる(睡眠 7.5 時間)
- 9 時に寝る→4 時に起きる(睡眠 7 時間)
- 9 時に寝る→3 時半に起きる(睡眠 6.5 時間)
- 9 時に寝る→3 時に起きる(睡眠 6 時間)
- 9 時に寝る→2 時半に起きる(睡眠 5.5 時間)
- 9 時に寝る→2 時に起きる(睡眠 5 時間)

みたいな感じで作業する時間を増やしていきました。

ただ僕の場合、睡眠時間が6時間を切るとその日の活動に支障が出るのが上記の結果で分かったので起床時間は **2時半~3時**に落ち着きました。

生活スタイルを変えた僕は、それまで毎日更新しまくっていたブログを捨て、**新たな仕組みの作成**に取り掛かりました。

具体的にやったのは

- ① 誰に・何を紹介するのかを決めた
- ② その商品はどういうメリットがあり、何の役に立つのかを考えた
- ③ どういうメールを書き、いつ、どういう順番で配信するのかを決めた
- ④ それによって読者の方がどう思うのかを考え、微調整した
- ⑤ 順番通りにメールを書いた(ステップメール)
- ⑥ メール配信後、読者の反応や意見を取り入れより良いものに改善した

これを順番にやっていきました。

ステップメールと言われてもピンとこないと思うので、具体的な作業画面は以下のような感じです。

## ※ステップメールの配信イメージ図

### ステップメール一覧

<span>本登録中</span> <span>+新規追加</span> <span>+複製</span> <span>+インポート</span> <span>+配信時期一括変更</span>					
操作	番号	件名		条件	初期状態
		配信時間	配信元	メモ	更新日
   	1通目	メルマガのご登録ありがとうございます^^		-	稼働中
		登録から0分後	さんパパ		29分前
   	2通目	3人の子供を抱えながらサラリーマンであり続けることに恐怖した日		-	稼働中
		登録から1日後の19時0分	さんパパ		23分前
   	3通目	本気で子供と遊んで暮らせる方法を探した日々をやっていたこと		-	稼働中
		登録から2日後の19時0分	さんパパ		23分前
   	4通目	ついに見つけた脱サラへの道！自宅で会社の給料をリスクゼロで超える方法		-	稼働中
		登録から3日後の20時0分	さんパパ		22分前
   	5通目	言われるがままブログを作ってみたんだけど・・・		-	稼働中
		登録から4日後の20時0分	さんパパ		21分前
   	6通目	★祝★初報酬発生！その金額はまさかの・・・円!?		-	稼働中
		登録から5日後の20時0分	さんパパ		20分前

上記はこの資料を作成するために作ったものですが、例えばこの場合、メルマガに登録があると、**登録された瞬間**に【メルマガのご登録ありがとうございます^^】というメールが**自動で配信**されます。

そして翌日の19時になると【3人の子供を抱えながらサラリーマンであり続けることに恐怖した日】というメールがやはり自動で流れます。

以後、2日目、3日目と指定した順番・時間通りにメールが配信され、メルマガ読者さんのもとに情報を届けることができます。

仮にステップメールを 365 通作っておけば、メルマガに登録した人には 1 年間、自動でメールが流れ続ける ことになります。

その中で商品を紹介することによって売り上げが発生すれば、それは 完全な不労所得 となって自分の手元に残るとというのがステップメールを使ったマーケティング手法です。

僕は数ヵ月かけてこのステップメールを作りこみました。

その結果・・・

購入日時	販売主	商品コード	商品名	価格	報酬額
2017-04-09 17:14:41				3,500円	5,000円
2017-04-08 08:46:34				3,500円	5,000円
2017-04-07 19:31:35				3,500円	5,000円
2017-04-06 13:01:27				3,500円	5,000円
2017-04-06 09:03:53				3,500円	5,000円
2017-04-05 21:24:02				3,500円	5,000円
2017-04-05 19:13:24				3,500円	5,000円
2017-04-05 13:05:17				3,500円	5,000円
2017-04-05 12:19:19				3,500円	5,000円

**1週間で45,000円の不労所得が発生！**

という感じで 一生懸命ブログを書かなくても収益が発生する仕組みを作り上げることに成功 しました。

マジで勝手に商品が売れるよ・・・

今まであれだけ必死にブログを書きまくって  
アドセンス広告を貼っても  
月2万の収入が限界だったのに。

これ、本当に不労所得だわ・・・



ちなみにこれはオフレコですが、このステップメール戦略を学ぶために僕は **50万** 近く支払いました(←いまだから笑って話せるw)

もちろんそんなお金はなかったのでクレジットカードの分割払いです(笑)

買うかどうか、それだけの価値があるのかどうか、**超悩みました**がこれに賭けるしか未来を変える手段が見つからなかったのと、コンサル生に抜かれて焦っていた気持ちもあって購入に至りました。

結局は買ったことによって不労所得戦略を学び、実際に仕組みを作り、月5万円の不労所得を生み出すことができたのでよかったんですけどね。

仮にこのペースで10ヵ月、仕組みを維持すれば経費はペイでき、**その後の不労所得は丸々、僕の取り分になります。**

実際は仕組みを強化することによって収益は無限に膨れさせることが可能になるので、もっと早く回収することもできますからね。

その後も安定して商品が売れていくことにすごく興奮していましたし、これでやっと脱サラできると思っていたのですが・・・

当時、紹介していたのは1つ購入されると5000円の報酬が発生する商品だったのですが、販売できる商品がそれ1つしかありませんでした。

そのため商品を紹介したら、実質的にステップメールは終了となり、大きな収益につながらなかったんです。

ステップメールは無限に作ることができるので、いくらでも商品を販売することが可能ですが、毎日メールを送っていると実は読者さんに飽きられます。

そして徐々にメルマガを見てくれなくなり、最後は配信解除になると。



なので、商品を販売するならできるだけ高単価で利益につながるものを最初に販売することが必要だったのですが、そういう商品はどうしても自分で作り上げるしかありませんでした。

そこでまず、ステップメールで登録してくれた読者の方に

ネットビジネスのコンサルティングを行いますので  
生徒さんを募集します



といったステップメールを作って配信しました。

幸いなことに最初に教えた方が順調に収益を伸ばしてくれたおかげで  
それを実績にすることもできました。

今度のコンサルは無料ではなく、  
単価を一気に **30万円**まで上げたんです。

もちろん超ビビってましたけどね(^^;

本当に大丈夫かなあ...

もし、稼がせられなかったらどうしよう



って。(僕、実は結構なビビりなんです(笑))

なので

コンサル生と同じことをやってもらえば大丈夫でしょ！

自分もしっかり結果が出てるし、  
次の人も実践すれば絶対にいける！！



と何度も自分に言い聞かせていました。

もっともこの段階では僕のコンサルを受けたいと言ってくれる人がいるかもわからなかったんですけどね(^;

結果的に1名の方がコンサルに参加してくれることになり、  
僕の手元に **30万円という収益**がもたらされました。

そして僕は



コンサルティングに代わる商品を作って  
それを自動で販売することができれば  
完全放置で月100万くらい入ってくるんじゃないか？

と思いました。

そしてついに他人の商品を紹介するアフィリエイトから **自分で教材を  
作って販売する**という方向にかじを取っていったのですが・・・

ここでまた次の壁にぶち当たるわけです(^;

# 在宅副業から在宅起業へ 人生をかけて起業家育成スクールに参加 作った仕組みを完全放置で1年間の武者修行 ネットビジネス3年目~4年目の前半



ステップメールを作って商品を販売すれば、自分が働かなくても自動で収益が発生し続ける不労所得の仕組みが作れることは分かったのですが、1つだけ大きな問題がありました。

それが**販売する商品**です。

アフィリエイトでは商品の単価が低く、コンサルは高単価だけど労力がかかるので子供と遊んで暮らすのには適さないと思いました。

だから何かしらの商品を作らなければならなかったのですが、先ほどの教材にはそういった商品開発の細かいノウハウはなく、あくまで仕組みを作って販売する手段がメインでした。

そこで僕はさらに次のステージに進むために商品開発に関する教材を探し始めたんです。

そしたらですね、ここでまたビックリする奇跡が起こるんです(^);

ある日、不労所得の仕組みを教えてもらったセミナー講師の方から本格的に起業したい人に向けた起業スクールの募集案内がかかりました。

僕はふと、アドセンスで稼げない時、ステップメール戦略を学ぶために情報商材を買ったときのことを思い出しました。



これってあの時の状況に似ているなあ。

あの時も毎日、ブログを書く作業に疲れ果てていて  
何とか不労所得を作りたいと思って情報を探した時に  
たまたま流れてきたメールを見て行動したのが  
きっかけになって今がある。

今回も自分が壁に当たった時にタイミングよく  
こういった企画の案内が来るってことは  
これはある意味、大チャンスってことだよな。

ここでまたステップアップすればまた、  
次のステージに行けるんじゃないか？

そう思った僕はこのスクールに参加しようと思ったのですが、  
実は参加にあたって1つだけ大きな壁があって・・・。

それが【参加費用】です。

これまで僕は数万円単位の情報教材であれば作った仕組みから得た  
お金を再投資することによってリスクなく購入することができたし、  
ネットビジネス専用のクレジットカードを作ったことで分割決済も  
できました。

ただ、ステップメールの不労所得戦略を学ぶ教材をクレジットカード  
で購入してしまったので、残り残高が超少なくなり、  
起業スクールの支払いに充てることができませんでした。

金額もこれまで購入してきた教材よりも高額だったので、自分だけでは到底、支払うこともできません。

もっともサラリーマンとして給料があるので毎月3万円くらいのお小遣いをもらってればそれで支払うこともできたのですが、実は僕、**10年間、1度もお小遣いをもらったことがない**のです(泣)

もともと外に出歩くタイプではなかったし、会社が家から歩いて行ける距離にあったのでお金を使う場所がありませんでした。

なので、誰かと飲みに行ったりするなら、その時だけ奥さんからお金をもらってれば十分だったんです。

だから自分の懐に入ってくるお金というものが作った仕組み以外なく、それも入金されるまでにタイムラグがあるし、そこまで安定した金額に届いてなかったので頼るわけにもいきませんでした。



かといって、奥さんに相談すれば、ただでさえ毎月、赤字が続いるような財政状況で購入をOKしてもらえない自信もありませんでした。

そこで僕はコンサルティングで得た収益＋クレジットカードの限度枠をいっぱいを使い、3年の分割決済を組んで参加することにしました。(当時の支払いがこの教科書を書いている日から1年以上残ってます(笑))

なんでそこまでして起業スクールへの参加を目指したのかというと、**自分がここまで稼げるようになったのは先駆者の人たちが自分で稼ぐための手段を教えてくれたことに気づいたから**です。

そもそも僕は30歳になるまで自分のパソコンすら持っていない**超パソコンアレルギー患者**でした。

そこから1つのブログに出会い、パソコンを買って情報発信を始め、Google AdSenseで稼ぐ手段を知り、ステップメールで稼ぐ手段を知り、コンサルティングで稼ぐ手段を知り、実践したことで結果が出ました。

単発的に募集したコンサルティングとはいえ30万円という利益が手元に残ることはやはりすごいことですし、それは**自分1人の力では絶対に成しえなかったこと**です。

つまり、僕は

# 周りから助けてもらいながら自分を成長させることで結果を出してきた

のです。

もちろん相手もビジネスとして教材を販売していたはずですが、これは考え方の問題で僕は僕にビジネスを教えてくれてありがとうございますという感謝の気持ちを持ちました。



起業スクールに参加する前の僕は単発的に稼ぐ力は身についたけど、それを継続させるための能力が足りないことは明らかだったので、ここでまた、その方法を教えてくれる人についていけば、いよいよ理想が現実化(=子供と遊んで暮らせる)すると思ったんです。

だからこの起業スクールには誰に何を言われても絶対に参加したいと思っていたし、たとえ奥さんと大喧嘩したとしても入ったと思います。(実際は怒られるのが怖かったので内緒で入りましたけどねw)

また、もう1つ起業スクールへの参加を決めた理由は  
**費用対効果の存在**です。

僕は30歳になっても手取り20万で働く中小企業のサラリーマンで、  
どう頑張っても給料が増えることはなく日々、**節約のオンパレード**です。

外食はできるだけ控えたし、  
バス代ケチって会社まで歩いたし、  
買い物も1円でも安い商品を選ぶし、  
洋服は前のシーズンと同じものを着たし、  
泊りではなく日帰りの旅行ばかりだったし、  
子供の幼稚園バックはママ友からもらったし、  
実家に行って夕飯をごちそうしてもらってたし・・・

そこまでしても家族5人で生活していると毎月の生活費は赤字で



これ以上、どうやって生活費を削ったら  
いいんだろうか・・・

って感じてました。

だから最初にネットビジネスで稼ぐために3万円の教材購入することは  
**めちゃくちゃ抵抗があったし、決断するまでに時間がかかりました。**  
(もしかすると50万の教材を買うよりも時間がかかったかも)

でも・・・

思い切って購入して、書かれている内容を実践していった結果、月に1~2万円ほどの収入が安定して入ってくるようになり、気が付けば**投資した3万円の回収はとっくに終わっていた**んです。

そこからさらにそのお金を使ってステップメール戦略を学び、月収の桁を少しだけ上げることができました。

そこでは時間的に資金の回収はできていませんでしたが、不労所得で稼ぐという手ごたえはつかんでいたし、時間をかけて仕組みを強化していけば十分、収支をプラスにしていくことは可能だと思いました。

決断力のなかったころは目先の損出をビビってばかりで、お金を払うことに抵抗感ばかりを感じていましたが、今思えば

そうやって本当に必要なものにお金をかけてこなかったから  
それまでの自分は副業で稼げなかったんだな。



と思います。

仮に3万円の教材を買って、それが1度きりの損出であれば、それ以上お金がかかることはないので**負債は3万円だけ**です。

その後、仮に1年かけて月1万円が継続的に入ってくる仕組みを作れたらトータルの収支はどうなりますか？

単純に考えて1年3ヵ月目に投資した3万円の回収が終わり、  
**その後発生する収益はすべて自分の利益として残ります**よね。

さらに月1万円というのは仮の金額であって、そこからさらに伸びて  
月2万円、月5万円と報酬が増えたら、**最初に使った3万円なんて  
忘れてしまうくらい安い買い物**です。

逆に



教材に3万円も使うなんてもったいない  
そのお金があったら飲みに行くわ！

みたいに思ってお金をかけなければ、稼ぐための仕組みを学ぶことが  
できないので、よほど運が良くない限り、安定した収入を得るのは難しい  
でしょう。

だから**もし、僕が最初に3万円の教材を買わなかったらほぼ間違いなく、  
ネットビジネスで稼ぐことができずに諦めていた**と思います。

そう考えるとあの時にお金を使ったことは僕の人生に**30年以上の  
余暇時間**と**数億円単位の報酬**をもたらしてくれたともいえるわけです。  
(※数億円=仮に1,000万×30年なら3億円が生み出されますよね)

僕はこの起業スクールに参加すれば間違いなく人生が変わるといった**確信**があったし、収入も**けた違いに増える**と思いました。

だから奥さんには申し訳ないと思いましたが、相談なしに参加をして自分のスキルを磨いていくことにしたんです。(※今は知っています)



なんとこの起業スクール、参加するためには**事前にテストを受け、ある一定の水準に満たないと参加できないもの**になっていました。

普通、こういうのって参加者から多くのお金をかき集めたいので、できるだけ参加希望者をあおるような感じで募集したりすることが多いのですが、逆に参加者を絞っていることにビックリ。

え？これって試験に落ちたら入れないの？

っていうか試験って何の試験？？



もう起業スクールに入る気満々だったのもし、この試験に落ちたら次の参加は早くて1年後ですって言われて。

かといって何を勉強したらいいのかさっぱり分からず・・・。

この時は本当に不安で夜も眠れなかった気がしますね(^~;

結局、テストとは起業センスと呼ばれるアンケートのようなもので、その目的は僕に【起業家適性があるかどうか】を見極めるものでした。

特に勉強もいらないといわれ、必要事項を入力して『受講するボタン』をクリックすると次から次へといろいろな質問がマークシートで表示され、それを10秒くらいで直感的に答える感じです。

その起業センス診断テストを受けると僕が持っている【起業家適正】 (僕は個人で稼ぐ力と呼んでいます)が数値で現れてくるので、その数値が下記の基準値を超えていたら合格、起業スクールへの参加資格が与えられる感じでした。

## ※起業センスと起業成功の関係図

起業センス	区分	上から教えて	起業に向けて時間を投資し、加速するかどうか	全体の	
65以上	起業家天才レベル	0.03%以内	1期生で、このレベルの人は全員成功しています。起業への時間投資は間違いなく <b>加速</b> して良いでしょう。学習完了できるかが鍵。メンタルコンディションに注意。自分に優しく。	0.03%	上位2.3%
60以上	起業絶対成功レベル	0.34%以内		0.3%	
55以上	起業安心レベル	2.3%以内	このレベルでは失敗者がほぼいません。学習を完了できるかと実行が成否を握ります。	2%	
50以上	起業成功可	10%以内	成功に必要なセンスはほぼ持っているので、 <b>加速推奨</b> 。	8%	上位1割
45以上	起業準備を加速	28.4%以内	上位3割に入る起業センスなのでこのまま <b>準備を加速</b> 。	18%	上位3割
41以上	起業準備必須	50%以内	平均的なサラリーマン以上ですが、まずは <b>大量インプット</b> ！	22%	サラリーマン平均(41)
37以上	そのまま起業不可	72%以内	PMコンテンツで学習すれば起業センスは上がるので <b>焦らず準備</b>	22%	
32以上	そのまま起業不可	90%以内	PMコンテンツを <b>継続</b> し、まずは37を目指そう。	18%	上位9割
27以上	起業は困難を伴う	97.7%以内	起業センスが充分とは言えず、起業は <b>推奨</b> しません。	8%	下位10%
22以上	起業に向かない	99.66%以内	残念ながら、あなたの起業センスは充分でなく、恐らくPMコンテンツや読書課題をこなせたとしても、定着がかなり難しいので、起業向きの性格(・適正)ではありません。	2%	
17以上	起業に全く向かない	99.97%以内		0.3%	
17未満		100%以内		0.03%	

僕が試験を受けたときは左側に書かれている**起業センスが45以上**ないとスクールに参加できなかったと思うのですが、僕の結果は**49**でした(^);

上記の表によると『**起業準備を加速した方がいい**』ということになるのですが、実際、そのつもりで起業の勉強をしに来ているので理由は分かりませんが、このテストはすごいなと思いました。

※ちなみにこれから2年たった今の起業センスは**61**です。

さんパパ さんの起業センスは、2019年12月05日時点で

61 でした

上位0.19%

※割合は、平均41、標準偏差7として、プログラムで自動計算しています。55が起業安心レベルです。

約2年間で起業センスが49→61まで上がり起業絶対成功レベルに到達することができましたが、驚いたのはこの数値と僕の収入がほぼピタリとシンクロしていることです。

例えば、初めて起業センスを受けたときは不労所得の仕組みを作っても月5万円くらいしか稼げず、大きな金額を稼ぐとしたらコンサル生を募集するくらいしか方法が分かりませんでした。

でも、あれから2年たち、今の僕は自分が働かなくても子供と遊んで暮らせるくらいの安定した収入が作った仕組みから入ってきています。

さらに既存の仕組み以外にも

作れば年間1,000万くらいは  
ほったらかしで稼げるだろうな～



さんパパ

というビジネスモデルがいくつかあります。

つまり、今の僕はたとえ既存の仕組みが崩壊して収入がゼロになっても、早ければ1ヵ月で家族が暮らしていけるだけの収入を復活させることが可能になるということです。

もっと言えばメールを数通流せばコンサル生を募集できるので、それで1年間暮らしていくこともできます。

これが自分で稼ぐ力(=起業センス)です。

この能力が低い時は自分で稼ぐビジョンが全く見えないので、ひたすら人に雇われて時給を上げたり、残業をしたり、転職したり、といったギリ貧の行動しかとることができませんでした。

ですので、あなたが本業・副業問わず収入を増やしたいと思った時に、自分の時間(=命)を削ってお金を働く手段しか思い浮かばないなら、それは起業センスを上げるが必要になってくるということです。

(単純に今の時給を増やしたところで、子供と遊んで暮らす世界は絶対に手にできないので)

機会があったら起業センスのテストを受けてみるといいと思います。  
(無料で受ける方法はLINEの中でお伝えしています)

実際に今の自分の稼ぐ力を知り、そこから伸ばしていくことによって仕事とは無縁の収入はどんどん増えていきますから^^

と、少し話がそれましたが、何はともあれ、晴れて起業スクールへと参加することができたのですが、やってきた現実は僕が想像していたものとはまったく別のものでした。

起業スクールに入ったら僕は

今の仕組みを改善して月100万  
稼ぐためのアドバイスがもらえる



さんパパ

みたいに思っていました。

でも、参加してすぐぐらいに



講師

あなたが1億円稼げていないのは  
1億円稼ぐだけのスキルがないからです

みたいなことをハッキリ言われました。

そして

収入を上げたいならその状態がデフォルトになる  
自分に成長する以外方法はないんですよ



講師

と。

僕のデフォルトはステップメールで月数万の不労所得を得る程度のスキルしかもっていなかったのですが、これを月100万までもっていくには自分で稼ぐ能力値のベースを底上げすることが求められたんです。

これが先ほどお伝えした【**起業センス**】ですね。

そしてそれを達成するには



講師

勉強してください

と言われました。

実践は後。

知識なく仕組みを作っても、ざるなもので終わります



講師

と。

これを聞いた僕は、



って感じ(笑)

この時ばかりはホント、ぐうの音も出なかったですね(^);

おっしゃる通りですと。

僕はブログを作ったり、ステップメールを作ったり、コンサルしたりすることでいつの間にか自分ができる人間みたいに勘違いしてました。

コンサル生からいろんなことを聞かれ、回答できる自分に酔いしれてた部分が今思えばあった気がします。

自分はもう3年もネットビジネスを実践してきたし、  
もしかしたら講師の人が直接、教えてくれるかもしれない



さんパパ

みたいな期待を正直していたと思います。

でも、そういったことは目の前にいる数億円、数十億円を稼ぐ人からしてみたら子供のおままごとにしか見えなかったのだと思います。



おまえ、何調子に乗ってんだ？

そんなんだから子供との時間を  
作ることができないんじゃないか！

今、仕事をやめて家族を一生、  
養っていけるのかあ！！

みたいな(^\_^;

※もちろんそんなことは言われていませんからね(笑)  
自分自身を追い込むためにそう受け取ったということです。

僕は初めて自分がそれまでやってきたことを恥ずかしく思いました。

自分はまだまだダメな人間なんだな

完全に調子に乗ったイタイ奴だったわ



って。

そして**決断**しました。

いったん、作った仕組みは  
全部捨てる！

1から勉強してマジで不労所得で  
一生遊んで暮らしてやる！！！！



と。

僕が知る限り、その時の募集は全部で 500 人だったと思うのですが、どうせやるなら目立たなきゃダメだし、講師の人に気づかれるぐらいキチガイになった方がいいとしました。

サラリーマンしながら、子育てもやって、  
それでもトップで進んだら間違いなく目立つ



さんぽ

みたいなの。

だから副業での実践だったとはいえ、僕はガチで 500 人中 1 番に勉強を終わらせるつもりで取り組んでいきました。

(すでに 3 年間ネットビジネスをやってるし、そろそろちゃんとした芽を出したいとも思っていたのでね)

起業スクールには 2016 年の 7 月に参加したのですが、約 10 か月間、それまで仕組みに使っていた時間のほぼすべてを起業の勉強に注ぎ込み、ひたすら動画や資料を見て勉強する日々が続きました(1 日 3~4 時間)

朝起きて動画見て、  
通勤中にイヤホンで音声聞いて、  
昼休みに PDF の資料を読み込んで、  
寝る前にイヤホンで音声聞いて寝る。

時間さえあれば耳にイヤホンしてたので奥さんから何か言われても聞こえず、喧嘩になったことが何度もありました(^);

私と動画どっちが  
大事なのよ!!!



とは言われませんでした、よく我慢してくれたと思います(^);

それくらい僕は起業の勉強に時間を使っていたので。

というのも僕、高校は受験勉強が嫌だったのでランクを落として  
ほぼスルーで行けるところに行ったし、大学も推薦を取ったので  
人生において本気で勉強したことって1度もないんです。

昔から要領はいいタイプだったので、適当にやってもソコソコの結果を  
得ることができたし、人と競い合って絶対に勝ちたいみたいな気持ちも  
ほとんど持っていませんでした。

結局、それがサラリーマンになっても、パパになっても続いていたので  
ふと、30歳を迎えたときに、それまで適当にやってきたことのツケが  
一気に襲い掛かってきたって感じです。

まあ、独立というものを目指さなければサラリーマンとしても  
それなりにいいポジションまで出世できたと思いますし、頑張れば  
幹部にもなれました。(ちいさな会社だったのでね)

でも、そういった人生が嫌になってしまい、生まれて初めて自分から  
勉強したい！！って思ったので、この時はつらいとか、苦勞したとか  
まったく思わずにひたすら朝3時に起きて勉強しまくってました。

ネットビジネスってやればやった分だけ結果が目に見えて分かるし、今、自分が作っている仕組みが完成した先に待つ世界は死ぬまで終わることのない圧倒的自由な空間だということが分かりきっていたのでね。



もちろんだからといって今しかない子供との時間は削りたくなかった  
ので、子供が寝るまでは一緒にトランプやウノをやって遊んでいたし、  
休みの日も子供が起きたタイミングで勉強は中断していました。

そんな、家族の中に大きな学生が降って湧いてた状況の中、  
約1年間の学びを終えた僕はいよいよ、本格的な自社教材の開発へと  
着手していくのでした。

あんた転勤ね！！  
人生初の教材を完成させ、さあこれから！  
というところで起こったまさかの転勤告知  
見切り発車で脱サラを決断した理由とは？  
ネットビジネス4年目



数百時間にわたる勉強を終えた僕は早速、放置していたブログを  
テコ入れし、同時に自分が提供できる価値を詰め込んだオリジナル  
商品を開発していきました。

勉強する前は一体どうやったら収益が伸びるのか、さっぱり  
分からなかった戦略が次々と頭の中に浮かび、実践を再開して  
**3ヵ月後**には**新しい不労所得の仕組み**が出来上がるまでになりました。

よっしゃあああ！

ついに不労所得の仕組みが完成した！！

あとはこれを動かしてみるだけだ！！



すでにこの仕組みを作って動かしたことのあった僕は、この仕組みがしっかり動けば一定の収入が入ってくるという予想はしていました。

はやる気持ちを抑えつつ、僕はステップメールに自分の商品を組み込み、再度、メルマガの読者さんを集めていきました。

んが・・・

ここで冒頭の問題が発生するわけです。

仕組みが完成し、動き始めた数日後、会社に行ったらいきなり部長に呼び出され、



営業部のよんパパさんが会社を辞めることになってね。  
それで後任を探していたんだけど、  
白羽の矢が立ったのがさんパパなんだ。

はあ。。。。



さんパパ



急な話で悪いんだけど、  
よんパパさんの業務を引き継いでほしいんだよね。

それはいいんですけど、  
よんパパさんって職場遠いですよね？  
転勤ってことですか。



さんパパ



うーん、そうなるかなあ。

なんでこの  
タイミングなんだよ！  
せめてあと1カ月仕組みを  
動かすまで待ってくれよ



と内心は思ってたんですが、もう後には引けません。

会社にあれこれ理由をつけて今の職場にいられる時間を稼ぎ、必死にメルマガの読者を集めることに全力を注ぎました。

その結果、販売を始めた初月に作った仕組みから **40万円ほどの利益**を上げ、これにコンサルティングを絡めていけばギリギリ生活していけるかなといったステージまで何とか到達できたんです。

ただ、やっぱり

今月は40万稼げたけど、来月も稼げるのかなあ。

単発的なものなんじゃないのかなあ。

勢いで仕事やめて失敗したら

家族にめちゃくちゃ迷惑がかかるもんなあ。



さんぽぱ

という不安もあったので、ホント、頭が禿げあがりそうなくらい自分の進路について悩みまくりました。

いくら自分で『やめる』と決断しても、朝起きて、**子供の寝顔**を見てるとやっぱり不安に駆られて決断できなくなって・・・。

そんなことをしばらく繰り返していたら、高校から10年以上、変化していなかった体重もガッツリ落ちちゃいました。

でも、冷静に考えて

- ① 34 歳
- ② 3 人の子持ち
- ③ 2,000 万以上のローンあり(支払い完了は 63 歳)
- ④ 社内で一番若くして出世し、会社からの期待も大きい
- ⑤ 真面目にさえ働いていればある程度の生活は保障される

といった状態の僕が堂々と会社を辞められるタイミングって  
後にも先にもこれ以上ないだろうなって思いました。

起業にあまりいい顔をしない両親を説得する大チャンスでもあるし。

不安がどうしてもぬぐい切れなかった僕は起業スクールでお世話になっている社長さんに会社から転勤告知を告げられ、起業するべきかどうか相談させてもらったりもしました。

そして最後の決め手になったのはやはり奥さんの言葉でした。



奥さん

結婚して10年間、  
ずっと一緒にそばで見てきたけど、  
さんパパは転職先に行ってもこれ以上、  
サラリーマンを続けられないと思うよ？

だって人に雇われたり束縛されたりするのが  
ビックリするほど嫌いじゃん。

それよりも自分で何かをして自由に暮らすことの方が  
あつてと思うから、それでいいんじゃないの？

収入もゼロではないんでしょ？

子供が小学校に行ったら私も働けるし、  
二人で働けば今の給料よりも全然稼げるし、  
そんなに心配しなくても大丈夫だよ！



いやあ。

この言葉には本当に救われました。

なかなか一家の大黒柱が転職断って脱サラすると言って受け入れてもらえるケースってないと思うんですよね。

本当に安定した収入があるならまだしも、作った仕組みがやっと動き出してさあ、これからって時ですからね。

いつもは自信満々に夢を語っていた僕も、この時ばかりはトーンが低かったのは自分でも覚えてます。

それでも僕が約4年間、夜遅くまでコンサル生とスカイプしたり、早く起きてパソコンやってる姿を見てその部分を信じてくれたのかなって思います。

多分、この言葉がなかったら、転職先に行った可能性もゼロではなかったと思います。

結局、僕はこの仕組みに家族の命運、すべてをかけて脱サラの道を歩むことになったのですが、結果として超ギリギリで間に合いました。

仕組みを作った初月は 40 万

2 か月目は 20 万

3 か月目は 20 万

4 か月目は 20 万

5 か月目は 70 万

と何とか生活していけるだけの収入を維持できるようになり、  
脱サラした初月は **200 万円**まで売り上げが伸びました。

それから約 2 年たち、いくつか仕組みを作り替えたりはしましたが、  
基本的に **当時作った仕組みが今も 24 時間、動き続けています。**

だからこそ、僕は毎日、子供の送り迎えをしたり、一緒にゲームをしたり、  
食事をしたり、お風呂に入ったり、勉強を教えたり、習い事に送ったり  
旅行に行ったりという **子供と遊んで暮らす人生が維持できている**んです。

僕が



みたいに言うと怪しいと思われたり、バカにされたりすることが今まで  
何度もありましたけど、僕は僕なりに **根拠をもって発言**しているし、  
**本気で**そういう人生を手に入れたいとずっと思っていました。

ここまで決して順調な道のりではなく、数えきれないほど自分には無理だと思ってあきらめかけたことがありますけど、それでも最後まで駆け上がってくることができたのは、

**サラリーマンを続けることで  
僕が思い描く理想の人生を  
手に入れられる確率はゼロ%だった**

という現実がいつ、なんどきも、僕の背中を押してくれました。

そしてその現実を受け入れそうになった時は、



**やめたら  
社畜**

という言葉をも自分自身に言い聞かせ、作業を継続してきました。

(ネットビジネスをやめたら一生社畜で終わるという意味です。社畜という言葉は人前では言いませんが、自分自身にはそう言っていました。この自問自答する行動は思いのほか、結構、効果があったので自分なりの言葉を使って自分の夢を思い出す癖をつけてみると思います)

友人にバカにされた時、  
仕事が忙しくて疲れた時、  
ブログを書くのが面倒な時、  
仕組みが上手く作れなかった時、  
動画を見すぎて頭が痛くなった時、  
仕事で疲れてゆっくり寝ていたい時、  
奥さんに嫌な顔をされて喧嘩になった時、  
仕組みを作って1年勉強することになった時、  
全然収益が上がらなくて才能がないと思った時、

あらゆる困難を乗り越えることができたのは

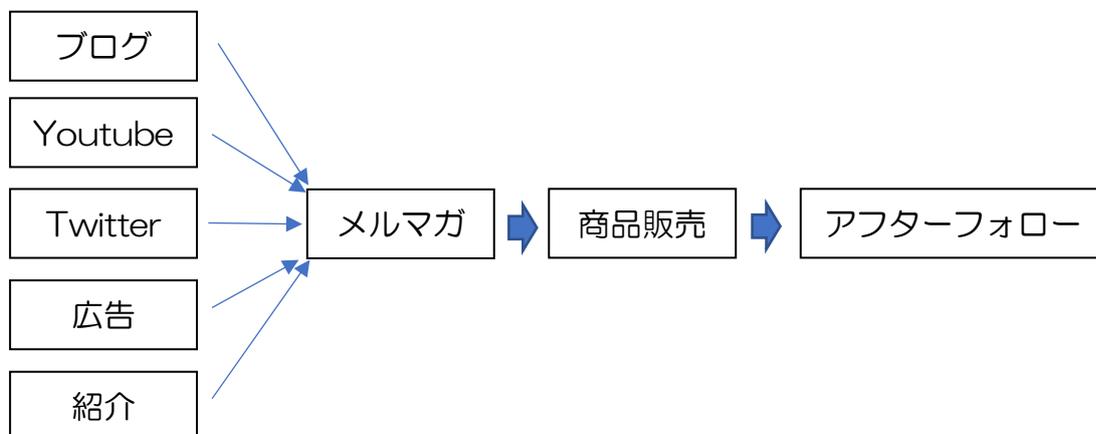
『理想の人生＝叶えたい夢』が明確だったからだと思っています。

# さんパパの不労所得戦略の全容公開！ ここまでぶっちゃんけていいのか分からないので ヤバいと思ったらカットします(^\_^;



ここまで読んでくれたあなたに **僕が今、使っている仕組みの全体像**を  
公開しますね(僕が **50万払って学んだやつ**です(笑))

具体的にはこうです。



分かりやすく言うと

- ① ブログ・Youtube・Twitter・広告・紹介(アフィリエイト)で集客
- ② 集まってくれた人をメルマガに登録してもらう
- ③ メルマガに登録すると自動でメールが流れる(ステップメール)
- ④ ステップメールの中で役立つ商品やサービスを紹介する
- ⑤ 購入してくれた人のアフターフォローをする

といった感じです。

まず、自動で収益を発生させるには人を集めなければなりませんので、**集客装置**と呼ばれる媒体を用意します。

具体的にはブログ、Youtube、Twitter、広告、アフィリエイトによる紹介、僕は使っていませんが Facebook も使えるようです。

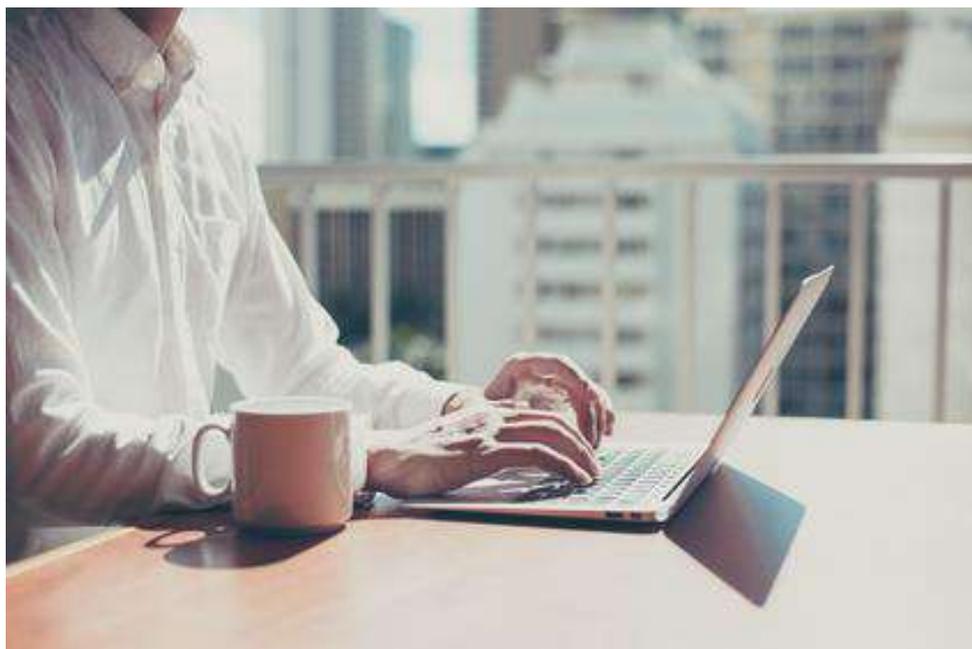
**初心者の方**はビジネスにも慣れていないし、金銭的な余裕もないと思うのでまずは手軽に始められるブログや Youtube、Twitterなどがいいと思います。

既にブログなどを運営していて、月数千円～数万円くらい稼げてるけど、そこから収入が伸びない人は、**仕組みの構築が追いついていない**はずなので、そこを強化することが必要になります。

集客装置で人が集まったら商品を紹介するのですが、上記の媒体だと読者の方がいろんな情報をバラバラに受け取ってしまうため、上手く商品の説明が伝わらなくなり、**成約率(=売れる確率)が下がります。**

そのため、情報を整理してあげるという意味で 1 度メルマガに登録してもらい 1 通 1 通、しっかりとこれからやるべきことの目的やゴール、そのために必要な手段などを解説していきます。

その過程の中で読者の方に必要だと思われる商品があればそれを紹介し、なければ自分で作って販売するという感じですね。



もちろん、メルマガに登録してくれた方、すべての人が商品を買ってくれるわけではありません。

そのため、



読者さん

売れなかったらどうするの？

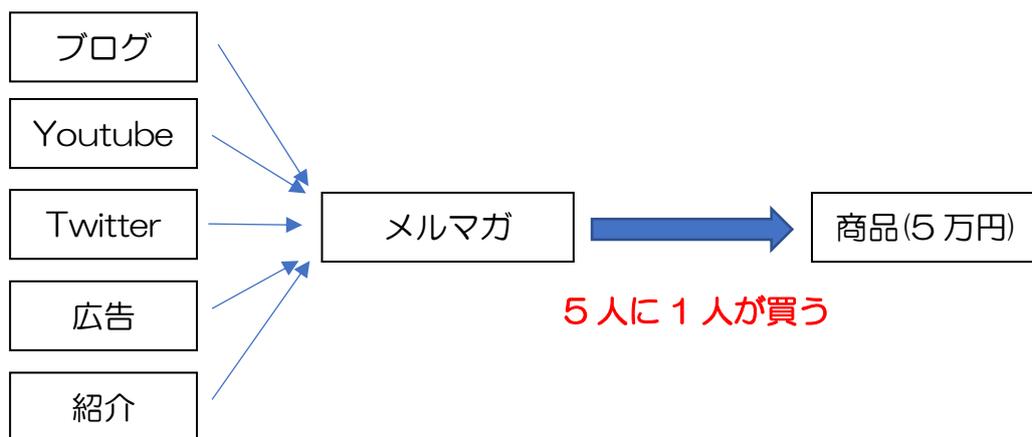
収入が不安定になるのでは？

みたいに思うと思います。

ですので、そこは**数字で管理**します。

例えば、販売する商品が **5万円** だったとします。

全てのプロセス(過程)は数字で管理できるので、例えばメルマガに登録をして **商品が売れる可能性が 20%(5人に1人が商品を買う)** だとしましょう。



じゃあここで問題です。

**5万円の商品が20%の確率で売れるとしたら、メルマガに1人登録されると一体、いくら売り上げが見込めるのでしょうか？**

【回答】

5万円の商品が100%の確率で売れば  $5万円 \times 1 = 5万円$

5万円の商品が80%の確率で売れば  $5万円 \times 0.8 = 4万円$

5万円の商品が60%の確率で売れば  $5万円 \times 0.6 = 3万円$

5万円の商品が40%の確率で売れば  $5万円 \times 0.4 = 2万円$

5万円の商品が20%の確率で売れば  $5万円 \times 0.2 = 1万円$

つまり、上記の仕組みの場合、

**メルマガに1人登録されると**  
**平均1万円の見込み利益が生まれる**

ということです。

これ、めちゃめちゃ重要なので絶対に覚えておいてくださいね！

じゃあ次の問題です。

今、あなたが家族4人で暮らしていくとき、毎月平均30万円の生活費が必要だった場合、何人がメルマガに登録してくれれば生活していけるでしょうか？

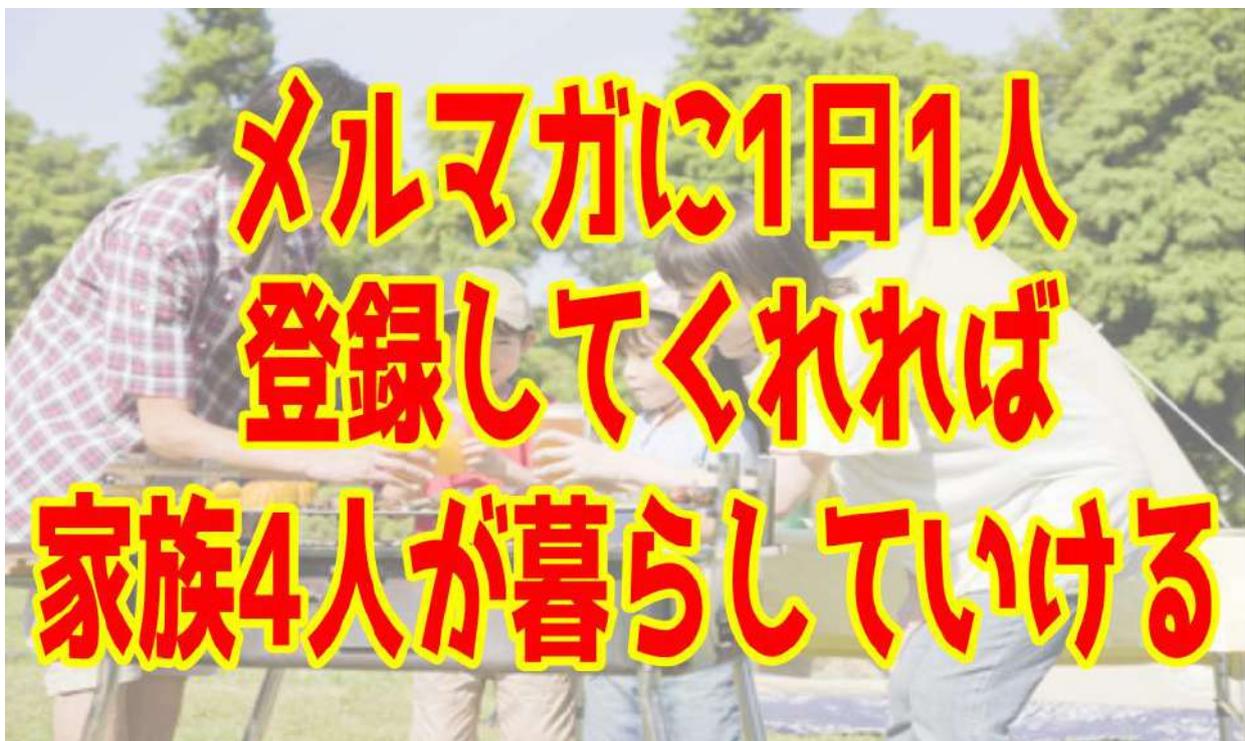
【回答】

これは簡単ですね。

メルマガに 1 人登録されると平均 1 万円の利益が発生するわけなので、単純に 30 人、メルマガに登録してもらえれば 30 万円の利益が見込めます。

・・・ということは???

これはいいかえると、



ということです。

あなたが在宅起業家になったとして、サラリーマン時代みたいに通勤時間含め 1日10時間以上、作業に時間を使えば1日たった1人くらいであれば、メルマガに登録してくれる人を見つけられると思いませんか？

通勤時間もないし、満員電車にも乗らないし、他人に気を使わないし、好きな時に仕事ができるし、スマホで作業できることもたくさんあるし。

僕は不労所得の仕組みが完成した瞬間、会社から転勤告知を受けてガビーンって感じで一気にどん底に叩き落とされましたが、奥さんから脱サラOKのGOサインをもらってからはひたすら集客の仕組みを強化して1人でも多くのメルマガ読者さんを増やしていきました。

その結果が先ほどお伝えした、仕組みを作った初月に40万の利益が出たということにつながっているんです。

もう少しいうと、メルマガに登録してくれた人1人から平均1万円の利益が生まれることが分かっているなら、広告やアフィリエイトの人をお願いしてメルマガ登録のお手伝いをしてもらうのもアリです。



その場合、お願いする費用(=コスト)が1万円以下ならお願いしても赤字になることはありません。

仮に5000円の広告費をかけて1日3人のメルマガ登録があれば、

### 【売り上げ】

1日3人=30,000円の利益×30日=90万円(1ヵ月の売り上げ)

### 【費用】

1人当たり5,000円の広告費×90人=45万円(1ヵ月のコスト)

### 【収支】

90万-45万=45万円(1ヵ月の利益)

となり、自分で集客するよりも利益が増えますね。

しかも、集客をお願いしているので自分はブログなどを書く必要がなく、仕組みの強化や子供との時間に専念することができます。

これが僕が学んだサラリーマンが在宅でできる  
不労所得ビジネスの経営学です。

これって結構、面白くないですか？(笑)

簡単だし、理屈的には中学生でも理解できそうだし。

つまり、あなたが子供と遊んで暮らすためにやるべきことは

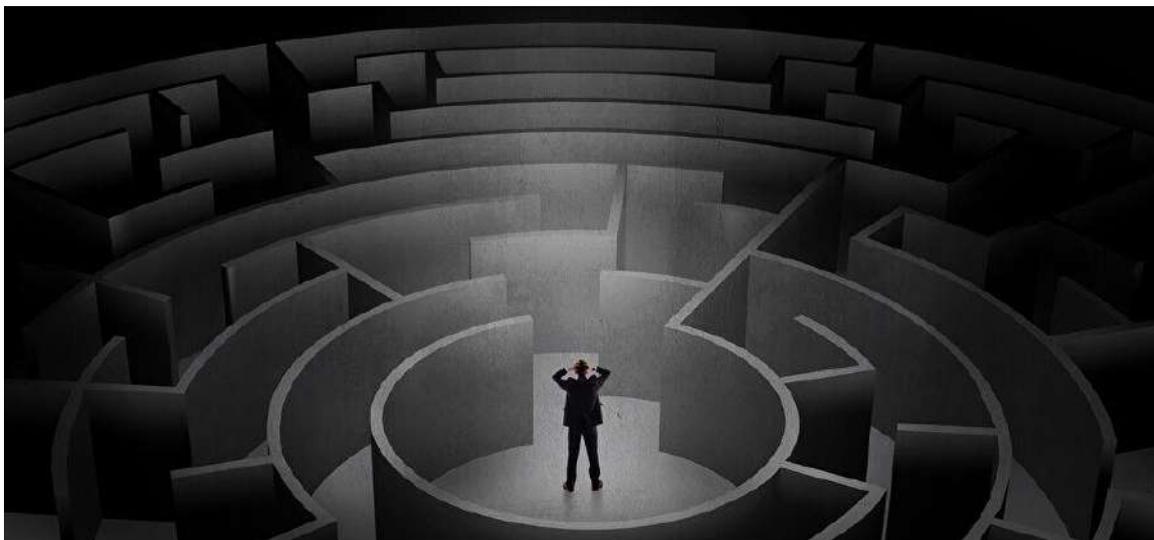
- ① 自動で人が集まってくれる集客場所を作る
- ② 自動で商品を紹介してくれるメルマガを作る
- ③ 自動で商品を買った人をフォローしてくれる場所を作る

ということです。

これを知らないと

遅くまで残業したり、  
転職活動を頑張ったり、  
毎日ブログを更新したり、  
アクセス推移に一喜一憂したり、  
ペタペタと広告を貼りまくったり、  
利益を出すために商品を紹介しまくったり、

みたいな感じの作業に日々、時間を取られて出口のない迷路を  
グルグルさまよって貴重な人生を失います。



しかも、いくら頑張っても労働に見合った利益しか生まれないので、だんだん嫌になって作業をやめてしまったり、表現が過剰になって読者さんからの信用も失い、ますます売り上げが減っていきます。

だってせっかく登録したメルマガから毎日、商品の販売ばかりされたら、ハッキリ言ってうざいじゃないですか。

僕だったら速攻で配信解除ですよ(笑)

それがブログだったらすぐにXボタン押して他の人のブログに行くと思います。

ネットビジネスで稼げないとか、収益が伸びない人は必ず原因があって、そうした根本的な部分を改善しないと収益は絶対に伸びないです。

月 100 万無理と思ってる時点でそれは実現不可能ですが、月 1000 万稼ぐ知識をもっていれば、あとは実行していだけで月 100 万は単なる通過点となります。

だって世の中には 1 年間で 1 億とか稼ぐ人がたくさんいるんですよ？

1 年で 1 億ってことは、1 日だいたい 30 万くらい稼ぐわけで、そんな方法をあなたは知ってますか？

知らないですよ。普通の人。

僕も知らなかったんです。

だからいくら頑張っても結果が出なかったと。

沖縄に行きたいのに北海道行の飛行機に乗り込んだらいつまでたっても沖縄に到着しないのと同じように、毎日必死にブログを書いていたって、更新を止めたら利益がなくなるので子供と遊んで暮らすのは無理です。

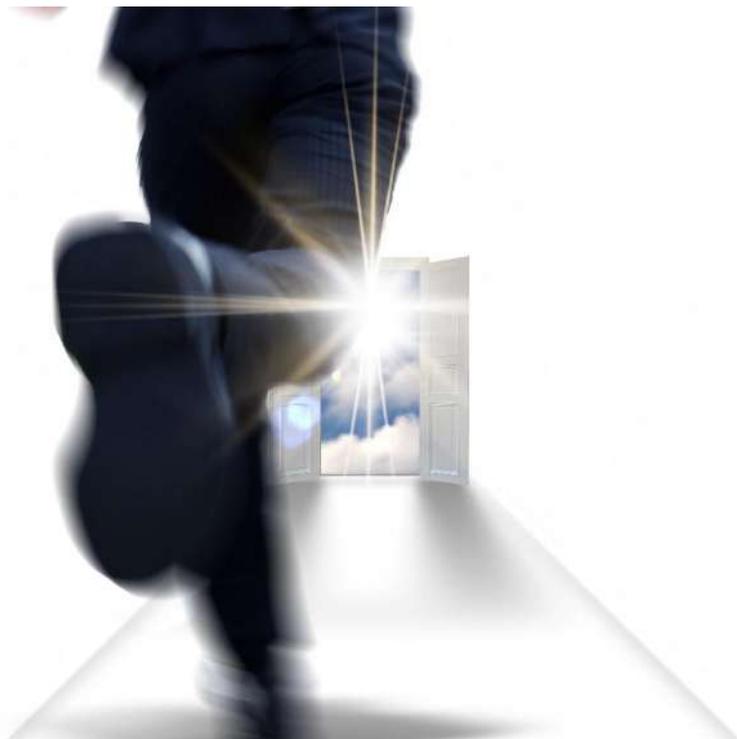


そうやって成功が必然になることも、失敗が必然になることもすべて 理屈で説明できるのが僕が子供と遊んで暮らせると **断言**できる理由です。

結果の出ない人や楽しんで稼ぎたいと思っただけにいる人は、  
こういった長いレポートなどはあまり読みたくなくて、  
とにかく楽に、簡単に、すぐ結果の出るテクニックばかりを求めます。

仮にそれで結果が出ても、再現性が高いのですぐ情報が拡散し、  
ライバルが増えて稼げなくなるのは火を見るよりも明らかです。

僕はそれに気付くまでに2年くらいかかって超遠回りをしたんですけど、  
そういった遠回りをしたくない人は今、思っている疑問を解決すべく  
行動してみてください。



目的をもって行動することって絶対に無意味じゃないし、  
これから先に人生のどこかで必ず役に立つ日がやってきます。

自分が欲する状態を手に入れるために手段を学び、学んだ内容に疑問を持ち、それを解決してステージを上げ、新たな疑問がわいたら再度動いて解決をする。

簡単に言えば

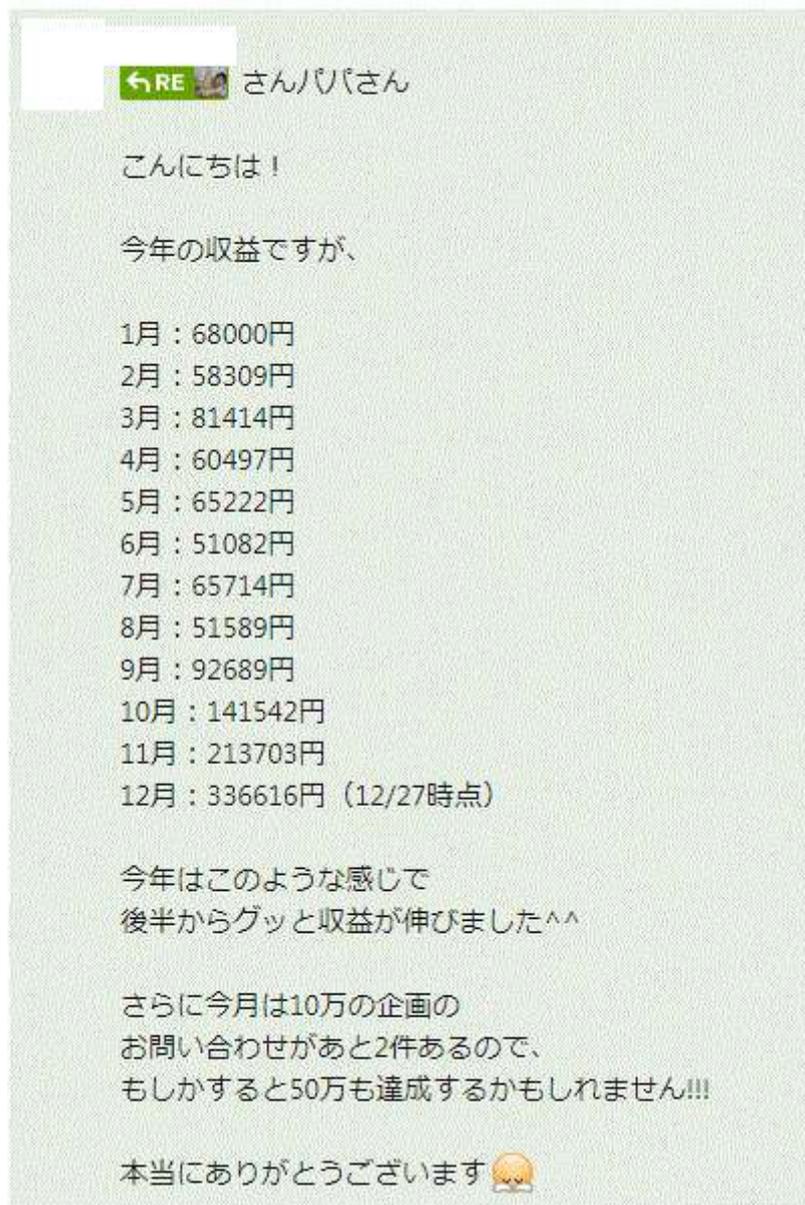
これが自然にできる人は  
何をやっても強い(=結果を出す)し、  
できない人は弱い  
(=仕事でも副業でも結果が出にくい)

です。

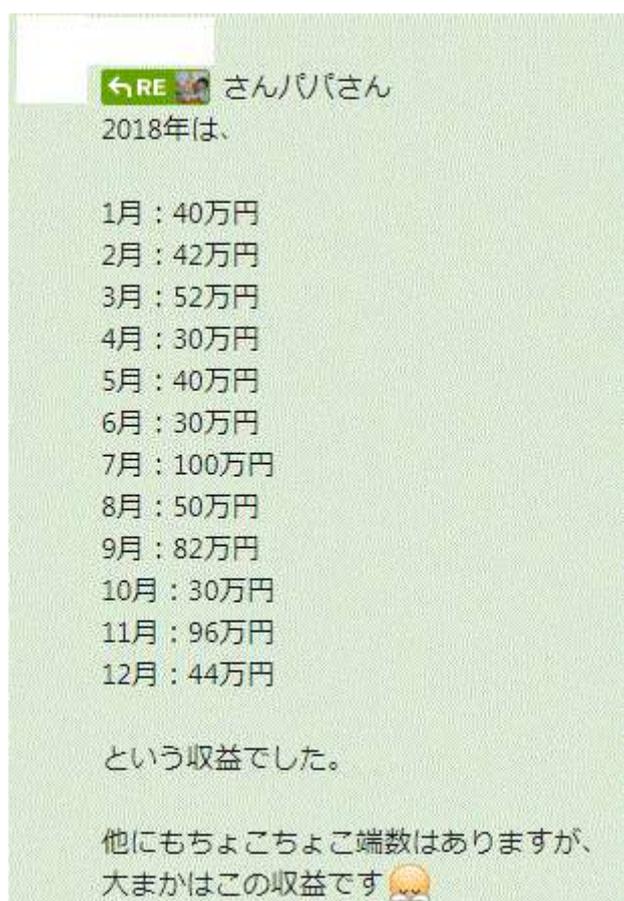
先ほど、ネットビジネスで2万円くらいしか稼げていない状態でコンサル生を募集したと言いましたが、唯一、僕の誘いに乗ってくれた彼は僕よりも圧倒的にこの循環速度が速かったです。

以下はコンサル生からいただいた実際にもらった収支報告ですが、収入の伸びがえらいことになってます(^);

最初に応募してくれたコンサル生の実績  
(2017年 → ネットビジネス開始2年後)



## 最初に応募してくれたコンサル生の実績 (2018年 → ネットビジネス開始3年後)



副業で始めたネットビジネスが軌道に乗り、最初の目標であった  
**月収100万**に到達(知識ゼロから始めて3年後)

2018年は1度しか月100万円を達成できていませんが、  
2017年からの伸びを考えれば **2019年はもっとすごいことになっ  
ているのは想像がつかますよね。**(彼はすでに脱サラし、今は  
都内に拠点を置いて全国を旅行しながら自由に暮らしています)

まあ、現実には脱サラして自由になると一旦、仕組みを放置して  
遊びまくる人がいたりするので(僕のこと(笑))、在宅起業1~2年は  
収入が増えないケースが意外と多かったです。

それでも十分、生活するだけの収入は安定して入ってきますし、むしろお金ばかり稼いでも仕方ないですからね。

人生で一番大事なものは**時間**であり、  
お金は楽しい時間を過ごすための**ツール(手段)**です。

無意味にお金稼いで時間を浪費していたら本末転倒ですし、そこに時間を使っていたら子供と遊んで暮らす前に遊べる時期が過ぎ去ってしまいます。

だからある程度結果が出て、自由になったら少し家族とゆっくり過ごし、生活が落ち着いてきたら次の仕組みを作ってもう少し収入を上げておく、みたいな感じがいいかなと思いますね。

## 【最後に】

あなたが子供と遊んで暮らす世界を無理なく  
現実的に実現させるためにやるべきこと



不労所得システムを作り上げることによる最大のメリットは  
『あなたの望んだ人生を実現できること』だと思います。

多くの人は会社に所属して一定の拘束(=勤務)を余儀なくされる  
『他者時間』を生きなければなりません。不労所得の仕組みを作って  
在宅起業できれば、他人に拘束されていた時間すべてがあなたのもの  
になります。

人生で一番大切なものは？と聞くと、何人かの人は『お金』と答えますが、  
どう考えても人生で一番大切なものは**時間**です。

時間があるからお金を稼げるし、  
時間があるから子供と遊べるし、  
時間があるから旅行に行けるし、  
時間があるから彼女とデートできるし、  
時間があるから運動会を見に行けるし、  
時間があるから子供を幼稚園に送れるし、  
時間があるからペットの散歩に行けるわけです。

時間がゼロになったら僕らの居場所は棺桶の中です。

だから人生において 1 番大切なものは時間です。

朝、目が覚めて、カーテンを開けたら直射日光に照らされて、  
ポカポカした陽気を肌で感じながら、

あー、いい天気だから、  
温泉にでも行こうかな～



と思ってそのままぶらり旅に行ける人生って良くないですか？

お金もあるのでホテルを予約して泊まることもできるし、  
子供がいるならちょっと出張みたいな感じで時間も作れるし、  
1日くらいなら学校を休んで家族で行ってもいいと思います。



おながすいたら温泉街みたいなところをぶらぶら歩きながら  
お土産屋さんをのんびり見たりできれば最高ですよ。



実際に僕は起業した2年間とも、子供の夏休みは家族の予定を  
逆算的に組んで過ごしています(2020年は沖縄に行く予定です)

サラリーマンの頃は夏であればお盆時期に5日間の連休があるだけで  
あとはずっと40度近くある中、会社に行って仕事をしていました。

だから旅行に行くのも日帰りや1泊しかできず、めちゃめちゃ混んでて  
しかも値段も高いのでリフレッシュというよりストレスって感じでした。

それが今は子供の夏休みと世間の休暇を考え、比較的すいている時期に  
数日間、ホテルに泊まって過ごすことができます。

ガラガラの平日に家族と初島旅行



現地に向かうまでの渋滞はほぼないし、  
何をすることもそこまで並ばずにできるし、  
ホテルに行ってもガラガラなことが多いし、  
平日料金で安かったりすることもよくあるし、  
台風が来たら予約をキャンセルして日をずらせるし、  
旅行が楽しすぎて予定を延長して宿泊することもできます。

年末年始もサラリーマンの時は年末ぎりぎりの29日まで仕事でしたが、  
今は子供が休みになったらそれに合わせて一緒に過ごします。

子供と同じ日数だけ冬休みを取ってお正月は実家でのおんびり



子供が学校なら朝は『いってらっしゃい』と見送ることができるし、  
帰ってきたら『おかえりー』と言って一緒におやつも食べられます。

習い事の送り迎えもできるし、宿題に付き合っあげることできるし、  
一緒に夕飯も食べられるし、一緒にお風呂に入ることもできるし、  
一緒に布団に入って本を読みながら寝ることもできます。

学校に行ってる間は奥さんと二人きりなので余計な気を使わずに  
買い物ができたりもします(小さい子供は何をするか分からないので)

月に数回『いつもお疲れさま』と言ってゆっくりとデートすることも  
できます。

子供が学校に行ってる間に奥さんと築地をぶらり旅



さすがにもう2年くらい、こんな感じの生活を続けているので、  
ちょっと飽きてきましたが、これが僕が**目指していた理想の世界**です。

お金にも、時間にも、精神的にも、ゆとりのある暮らしを望んでいました。

あと、やりたいことといったら半年ごとに北海道と沖縄を  
行ききすることくらいですかね？

熱いのも寒いのも嫌いなので(笑)

それもサラリーマンなら絶対に無理ですが不労所得の仕組みがあれば  
まったく問題ないです。

むしろパソコンさえあれば、泊まったホテルの部屋があなたの職場に  
なるので好きなところで仕事をすることも可能です。



今日も残業で家に帰ったら時計の針が深夜を回っていて、  
明日も朝早いからって夕飯をかきこんでシャワーだけ浴びて寝る。

そういう生活よりも楽しいんじゃないかなって思うんですよね。

年に数回、サラリーマンの友人と飲みに行ったりしますが、話を聞いているとほとんどが会社や今の暮らしの不平不満で終わります。

上司が口うるさいとか、有給が消化できないとか、帰るのは24時近いとか、疲れ切った表情でやりたいこともなく、ただ会社に行って働いてるだけ、みたいな姿を見ると、自分も数年前までそうだったのかと驚いたこともあります。

小さいころから30年も勉強や仕事に時間を使ってきた僕は

学校を出たら会社に入って働くのが当たり前、  
会社に入ったら3年間は我慢して働いた方がいい、  
最初に入社した会社で定年まで勤めあげる人が偉い、  
支離滅裂な命令を受けてもそれが上司なら従うしかない、  
気の合わない同僚とも愛想笑いを浮かべながら付き合うしかない、  
転勤告知を受けたら家族を置いて1人遠くの土地へ行かなくちゃダメ、

といったことを信じてきましたが、在宅起業の勉強を数カ月ただけでこれらの常識と思っていたことはものの見事に吹っ飛びました。



会社を辞めると言えば周りから反対されたり、次のことを聞かれたり、自分目線でいろんなことを言われましたが、それを無視したところで死ぬわけではないし、次に行けば新たな出会いが待っています。

そこで頑張れば評価してくれる人は必ずいるし、人と付き合うことがあまり好きでないなら仕組みを作って完成したら、好きなだけ1人で自由に暮らせばいいでしょう。

ぶつぶつ言ってくる上司はもういないし、ストレスの元凶となっていた問題児の先輩・後輩社員もいません。

僕も起業して2年たちますが、価値観や気の合わない人は1度も会わず、起業した連絡すらしていません。

無駄に連絡をして根掘り葉掘り聞かれたら、それこそまたストレスになりかねないからです。

じゃあ、家族以外と一切、連絡をしていないとかといえばそうではなく、気の合う一部の友人とは仲良くしてますし、ネットビジネスを通じて知り合ったコンサル生や商品を購入してくれた方とはリアルに会って情報交換をしています。

また、僕が入りたくて仕方なかった起業家スクールでは、勉強をキチガイレベルで実践し、結果を出したことで講師の方の目にとまり、今では講師として招かれ、100人近くの前でスピーチをしたりもしました。

さらにその後、行われた懇親会で同じ起業を目指す方たちと知り合いの輪を増やす機会をいただいたりもしています。

そうやって次のステージに行けば自然と新しい出会いが発生し、違うステージにいる価値観の合う仲間を見つけることもできます。



僕は30歳の時、パソコンすらない状態から始めて4年かかりましたが、理想の人生を忘れずに自分のスキルを上げることに時間を使ってきたらそれに合わせて結果が付いてきてくれました。

知り合った方の中には20代で数億円稼いでセミリタイアした人もいたし、小さなお子さんを抱える主婦の方もいたし、若い学生さんもいました。

一昔前なら絶対に知り合うことのできなかつた共通の思いを持った仲間がインターネットという媒体を通じて知り合い、学び、仕組みを作っていくことで自らが働かなくても生きていける世界を実現できるわけです。

ということは、今、このレポートを読んでいるあなたも、  
**今から始めれば同じような理想の世界を実現できる**ということです。

僕みたいに30歳を超えていても、手取りが20万に満たなくても、3人の子供を抱えるパパでも、定年過ぎまで支払うローンがあっても、Googleをグーグレと呼んでしまったとしても、  
**在宅起業する権利は誰にでもあるし、それを制限するものはありません。**

副業が禁止ならとりあえず学んでみればいいし、本気でビジネスをやりたいになったら奥さんや家族に協力してもらえば収益化も可能になるでしょう。

もちろん、そう簡単に不労所得の仕組みができるわけではないので、子供と遊んで暮らす世界の実現には**苦労が伴います。**

まずは経営に関する知識を学ばなければならないし、世間の常識とは真逆の道を歩むことに不安を感じることもあるでしょう。

場合によっては世間と違う道を歩むことを批判されたりもします。



そこで世間の目を気にしてあきらめてしまったら、あなたは一生、他人が決めたレールをふらふら歩くだけの人生になってしまうので **そこは断固として譲らずに決めた道を歩んでください。**

腹をくくってたどり着く世界は、あなたが今、頭に思い描いている夢のような世界であり、そんな出来事などすぐに忘れてしまえるくらい **圧倒的自由な理想空間**です。

23歳で就職をして、65歳までという40年以上も会社に捧げる『我慢強さ』があるなら、『たった数年』 在宅ビジネスを実践して理想の世界にたどり着く方がよっぽど楽だし、家族のためにもなります。

ネットビジネスは始めるために借金をする必要もないし、在庫を持つ必要もありません。

僕は大学に通ってましたが、4年間在籍するだけで何百万もかかったし、奨学金を借りていたら数年間は返済に追われたことでしょう。

その時点ですでに金銭的、精神的な差がついてしまっているし、返済期間を考えたら時間的な損出も当然発生します。

僕は在宅ビジネスで結果を出すためにそれ相応の自己投資をしてきましたが、大学の学費に比べたら安いものだし、費用対効果も抜群によかったです。



そうやって 1 度しかない人生をできるだけ自分が楽しく生きる方向へと  
いろいろな側面から導いてあげてください。

お金を稼ぐために仕事をするんじゃなくて、  
子供と遊んで暮らすために隙間時間で仕事をしましょう。

子供の運動会より仕事を優先するんじゃなくて、  
その日は子供が学校に行って暇だから仕事をしましょう。

急な出張が入ったから家族旅行をキャンセルするんじゃなくて  
旅行があるから仕事はできませんと言えるような暮らしをしましょう。

そうじゃやないと人生が本当に仕事だけで終わっちゃうし、  
死ぬ間際に人生を振り返ったら後悔すると思います。

学校を卒業して40年、仕事一筋で頑張ってきたけど、  
結局、何にもできずに終わってしまったなあ。

子供たちが小さい時、もう少し家族のことを考えて  
時間を作っておけば、1人になることもなかったろうに。  
もう1度、あの頃に戻ってやり直せばなあ。



あなたが人生の終わりを迎える時、こういった後悔をしたくないなら  
あれこれ考える前にまずは理想の未来に向かって行動しましょう。

いくらノウハウやモチベーションを上げたところで  
『明日からやる』では**成功できない**です。

明日はいつかやってこなくなるし、仮にやってきたとしても  
今日、今、この瞬間より確実にあなたの寿命は短くなっています。

だから明日ではなく、**今、とりあえずやってみよう、**です。

どんな小さな行動でも、何もしなかった時のことを考えれば  
確実に理想の未来に近づいています。

僕もブログを見て稼ぎたいと思って家電量販店にパソコンを買いに  
家を出たからこそ、今があります。

もし、あの時行動しなければ、

明日やろうと思っていたら出張が入って、  
帰ってきたらやろうと思ったら体調が悪くなって、  
風邪が治ったらやろうと思ったら急ぎの仕事が降ってきて、  
あれこれ考えているうちにやらずに終わる、

みたいになっていたと思います。

今、やらなければ、昨日と同じ今日になるし、今日と同じ明日になるし、それが続けば去年と同じ今年になって人生が終わっていきます。

いきなり子供と遊んで暮らす世界を手に入れるために仕事をやめたりする必要もまったくくないです。

まずは今の生活の中でたった1つ、できることから準備していけば大丈夫です。

そして月1万円でも報酬が発生したら、それをさらに上乘せする仕組みを作り、本業の収入を安定して超え始めたらあなたの勝ちです。

そこに待っているのは人生の終わりまで続く自由な世界です。



もし、あなたが会社と自宅の往復で人生が終わることに絶望し、当時の僕のように自分の好きなことだけをして、子供と遊んで暮らす世界を本気で手に入れたいと思うなら、僕が発信している別の媒体もしっかりと確認していきましょう。(まだ [LINE](#) と [Twitter](#) しか本格始動してないですが(^^))

## ☆さんパパが運営している他の媒体☆

### ブログ

[30代で転職内示を受け勢いで脱サラを決めちゃったパパの起業ブログ](#)

→2020年、本格始動予定

### Youtube

転職断って子供と遊ぶ暮らしを選んだパパの在宅起業チャンネル(仮)

→2020年、本格始動予定

### Twitter(毎日更新中！良ければリプ&フォローしてください^^)

→[さんパパ@元社畜・現在宅起業家](#)

### LINE(全部タダ！100%の価値貢献をお約束します^^)

→[子供と遊んで暮らすために実践したノウハウを限定暴露中](#)

特に [LINE](#) では、登録してくれた方にしかお話しできない馬車馬のように働き続けるパパが自宅にしながら仕組みを作り、在宅副業から在宅起業を成功させるための具体的なノウハウを これでもかというくらいぶっちゃけています(笑)

内容の一部を少しだけ公開すると・・・

## 追加プレゼントの一部

- 【完全暴露】子供と遊んで暮らす世界をカラーコピーする教科書  
(僕が副業時代に作り上げた不労所得の仕組みを完全公開します)

稼げないなんて言わせない！  
3人のパパが作った仕組みを

**完全  
暴露**



子供と遊んで暮らす世界を  
カラーコピーする教科書

僕がサラリーマン時代、3人の子供を抱えながら在宅副業を実践し、  
転勤を断って脱サラした時の仕組み+裏側をすべて公開しちゃいます！

この仕組みは完成から2年以上が経過した今も毎月、僕の手元に  
サラリーマン時代の給料をはるかに超える収入をもたらしてくれますし、  
今後もそれは変わることなく継続されていきます。

それはいったいなぜなのか？

僕が一体

どういうブログを、  
どういう目的で作り、  
どういう場所から人を集め、  
どういった商品を自動で販売し、  
買ってくれた人を満足させているのか・・・。

僕が使っているブログサービスや作業を効率化させるツール、  
不労所得を生み出すために必要なアプリなど、これを見れば  
僕の仕組みをあなたが発信している(これから発信する)媒体に応用し、  
そのままカラーコピーすることも可能です。

必死に残業したりブログを書いている時間を仕組みの構築に回せば、  
あなたはこのレポートを見る前よりも圧倒的な速度で  
子供と遊んで暮らす世界の実現に近づくことができると思います。

## 追加プレゼントの一部

■【最先端ノウハウ掲載！】次世代ブログ活用術マニュアル

(既にブログを持っている人・これから始める人は大チャンス！)



**2記事で  
30,000円**

**ブログ開設2記事目で  
結果を出した  
最先端の在宅副業法**

**次世代型  
ブログ活用術**

僕が在宅副業を始めた頃はブログを毎日、更新しまくって結果を出せ!  
みたいなパワハラノウハウが主流だったのですが、今は時代も変わり  
そういった終わりの見えない作業に頼る労働所得ではいつまでたっても  
子供と遊んで暮らす世界はやってきません。

逆に事前準備をしっかり行い、所定の手順に沿ってブログを開設すれば  
たった2記事しか公開していなくても、月数万円の安定した収入を  
得続けることは可能になります。

このマニュアルでは僕が実際に開設したブログを使いながら、  
どうやって2記事で月30,000円の報酬を発生させたのか、  
その舞台裏を完全公開します。

おそらくこの方法を実践している人はまだ誰もいないです。  
(少なくとも僕は知らないですし、聞いたこともありません)

これを見れば毎日、ひたすらブログを書き続けるあわただしい日々から  
隙間時間を使ってブログの数倍もの収入を上げる方法を理解し、実践す  
ることができると思います。

大切なのは『労働』ではなく『仕組み』です。

あなたが働かなくても安定した収入を得続けるため、  
**最先端のブログの使い方**をマスターしてください。

## 追加プレゼントの一部

- 【これは必読】人生を成功の嵐で包み込むためのマインド構築書  
(コンサル生には口を酸っぱくしてこの理論を伝えています)

仕事も恋愛も運動も  
家庭も勉強も副業も  
全部うまくいく！



人生を成功の嵐で  
包み込むための  
マインド構築書

物事を成功に導くには 2 つのパターンがあります。

- ① 行き当たりばったりで運よく成功する
- ② あらかじめ戦略を考え必然的に成功する

例えば**ブログで収益を出したい!**と思った時、多くの人はずっとあえてブログを作って記事を公開して次のステップを考えます。

が・・・実はその時点でもう負けなんですね。

僕は新しく仕組みを作っていますが、これは事前にしっかり準備をし、『仕組みが完成すれば 100%成功することが分かっている』状態で実践を開始しています。

つまり失敗することが『あり得ない』わけですね。

僕は今、数人のコンサル生に在宅副業の指導をさせてもらっていますが、最初に必ずこのマインドを理解してもらってます。

じゃないと何をやっても上手くいかず、時間を浪費するだけなので。

この考え方はブログだけに限らず、仕事や恋愛や運動や家庭や勉強やその他、あらゆる分野に应用することができるので、マスターすれば人生を成功の嵐で包み込むことができるようになるでしょう。

## 追加プレゼントの一部

■【僕の大逆転人生はここから始まった】起業家育成動画

(コンサル生は視聴必須。これを見ないと何も始まりません(笑))

**これを見たから  
子供と遊んで暮らす世界を  
実現できた！**

**自分が働かず  
相手に喜ばれながら  
利益を出す副業とは？**



**最短最速リスクゼロ  
さんパパの人生を変えた  
起業家育成動画**

これは教科書の中で出てきた僕の人生を大逆転させてくれた奇跡の動画ですね。

当時は有料で販売されていたのですが、今は無料で公開されているので子供と遊んで暮らす世界を手に入れたいのであればその第一歩として視聴してみてください。

僕は数年に1度、副業から起業に向けて成長したい人限定でビジネスのコンサルティングを募集しているのですが、参加条件としてこの動画の視聴を義務付けています。

なぜならこれから自分が参戦する場所の全体像すら見えていない状態で単に憧れだけで参加されても失敗する確率が増えてしまうからです。

あなたが今、前に進むべきか、定年まで我慢して働き続けるべきか、迷っているなら1度、見ておくといいでしょう。

毎日、ストレスを抱えて仕事に行っても人生は良くなりませんし、毎日、ブログの更新を頑張っても自由な人生はやってきません。

あなたがやるべきは遊んで暮らすための仕組みの構築です。

この教科書が役立ったと思った人は、99.9%役立つと思うはずですよ^^

とまあ、これら以外にも僕が経営を学ぶ時に参考にした動画など、数々のプレゼントを用意していますが、これらのプレゼントは **秘匿性の非常に高い情報なので一般公開はしていませんし、今後もする予定もありません。**

むしろ**有料化**しようかと思っているくらいです(^\_^;

Twitter などを見ていると、自分のノウハウを **note** というサービスで有料販売する手法が流行っていますが、この教科書も十分、有料販売できる内容です (**売るなら 10 万円くらいにしたいと思います**)

※note で有料販売されている記事のイメージ図



続きが気になる人はnoteで販売してるから買ってね～



さんぴ

みたいなの。

実際、この教科書を公開する前、数人の方にお問い合わせをして読んでもらったのですが、その時も



え!?これ無料で公開するんですか!?

noteで出せば1万円でも売れると思いますよ!

といったことを言われました。

僕はレポートやブログの記事、動画を作ったりする場合、お金をいただいても満足してもらえるものを提供することを第一に考えているのでそうしてもらえた時は嬉しかったです。

ただ、それでも僕はこの教科書をnoteで販売するつもりが1ミリもありませんでした。

何故だか分かりますか???

実はこの流れって僕がブログを始めた時と同じなんですよ。

さっきも言いましたが、僕がブログを始めた頃って、  
ブログで収益を出す=Google AdSenseみたいな感じで  
とにかく記事を書きまくるのが王道でした。

もともと AdSense 広告が広がったのもライバルがない先駆者が  
ブログを書いて広告を貼ったら、たまたま稼ぐことができたから、  
それをノウハウとして販売したことが原因です。

そして数年後、そのノウハウを買った人が一斉に  
AdSense 広告をペタペタと貼るブログを作っていた。

その結果、市場は飽和し、後発組として参加してきた僕は  
大した結果を出せずに途中退場を余儀なくされたと・・・。

この時、一番利益を出したのは誰か分かります？

そう、AdSense 広告が広がる前にブログを書いていた先駆者です。

彼らはライバル不在の市場で利益を出し、さらに教材として販売し  
市場が飽和してからも爆発的な利益を上げました。

僕は2019年の12月から1ヵ月ほど、新しいTwitterをゼロからスタートしてみたのですが、みんなフォロワーを大量に集めてnoteに流すという感じのことをしていることに気が付きました。

そしてさらに分析を進めていくと

- ① 先駆者が結果を出す
- ② それを誰かにコンサルする
- ③ ノウハウとしてnoteで販売
- ④ noteを買った人がTwitterを始める
- ⑤ フォロワーを集める
- ⑥ ある程度のところでスポンサーと称してコンサルする
- ⑦ noteを販売して収益化する

といったビジネスのからくりまで分かりました。  
(嘘だと思うならご自身で調べてみてください)

するとこの先どういう未来が待っているのか・・・

もう分かりますよね？

いやー、早く note の存在に  
気付いてよかったー

今から始めたらライバルも多いし、  
これだけの結果を出すのは無理だよなー

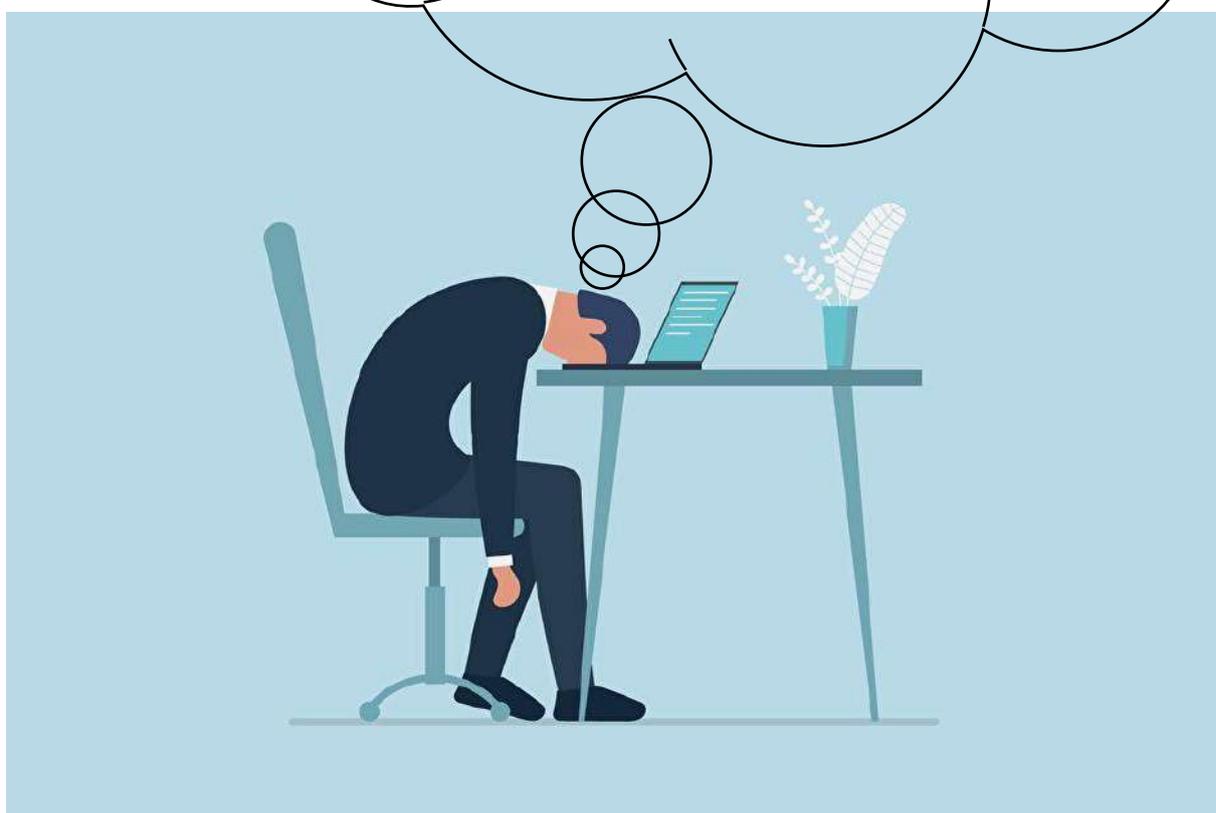
さて、次はどういうビジネスが熱いのかな～



たしかに少しは稼げたんだけど  
同じことをしている人が多い気がして  
何となく負い目を感じちゃう…

フォロワーも全然集まらないし…

ツイッターに毎日触れるのが嫌になった…



といったことになるわけです。

個人的に note の名前を聞き始めたのはここ 1~2 年くらいなので、  
このレポートを書いている時期はまだ**※成長期**だと思います。

**(※成長期=市場が伸びている状態)**

市場は導入期→成長期→成熟期→衰退期という4つの時期を経て必ず消滅していくのですが、noteは今、成長期です。

だから2020年はまだ、ツイッターで人を集める→noteで販売、もしくはコンサルをするといったビジネスモデルは通用するでしょう。

ただ、これだと

- ✓毎日ツイッターに触れなければならない
- ✓ライバルが増えるので価格競争に巻き込まれ単価が下がる

といった子供と遊んで暮らす世界とは相反する方向に行ってしまいます。

だから僕はさらにその先の時代を読んで読者の方からお金をいただかないビジネスを展開することにしました。  
(もちろん不労所得=1日の作業時間は1時間以内です)

これを説明するとかかなり長くなるんですけど、分かりやすく言うとコンビニに行ったら無料でおにぎりがもらえる感じ(笑)

今は100円を払っておにぎりを買って食べるじゃないですか？

それが無料になるってことです。

例えば僕はLINEの仕組みを作りましたが、登録をしてもらっても1円のお金もかからないし、僕が作ったプレゼントは全部無料です。

今までの主流はメルマガを使って読者の人を集め、有料の商品を販売することだったんですけど、それが無料のプレゼントだけしか渡さなくなったと。

だから登録した人からは



読者さん

無料でここまでプレゼントをもらっているの!?

と感謝されると思います(笑)

じゃあなぜ、お金を取らずに利益を出すことができるのか?

当然、沸いてくる疑問だと思いますが、その答えは上記4つのプレゼントで順番に解説するので最先端のビジネスモデルが気になる人はLINEに登録してください。

今はまだ、このビジネスモデルを展開している人がほぼいないのでやるならこっちをやった方がいいと思って僕はnoteの販売には参戦しませんでした(今後も子供と遊んで暮らしたいので)

ということで長くなりましたが、この教科書もこれで終わりです。

ここまでお付き合いいただき、ありがとうございました。

もし、この教科書の感想があれば Twitter のリプ欄にコメントをいただくとありがたいです^^

僕はこの教科書以外にもたくさんの媒体で子供と遊んで暮らす世界を実現させるための情報を提供していきますが、**全て無料**で受け取れますので受け取るだけ受け取って、あなたの成功に役立ててください。

先ほど紹介した4つのプレゼントはLINEに登録すると、さらに追加のプレゼントと一緒にお配りしますので欲しい方は以下から登録してみてください。

[LINE の登録はこちら](#)



あなたがこのレポートをきっかけに、子供と遊んで暮らす世界を実現するきっかけになれば幸いです。

さんパパ

## 【免責事項】

### ■著作権について

「転勤断って子供と遊んで暮らすための教科書」(以下、本冊子と表記)は、著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意いただきご利用をお願いいたします。

本冊子の著作権は、発行者(さんパパ)にあります。  
本冊子の開封を持って下記に同意したものとみなします。

本冊子は秘匿性が高い情報であるため、著作権者の許可なく、本冊子の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行ったときは、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

本冊子に書かれた情報は作成時の発行者の見解です。発行者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、内容の変更を行う権利を有します。

本冊子の作成には細心の注意を払っておりますが、万が一、誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は一切の責任を負わないことをご了承願います。

本冊子を利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は一切の責任を負わないことをご了承願います。